

BTSO ekonomi

BURSA TİCARET VE SANAYİ ODASI AYLIK YAYIN ORGANI

SAYI 388



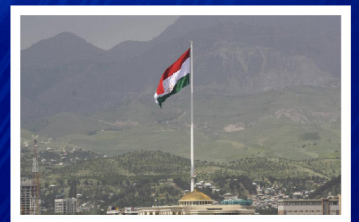
'YENİ BAŞARI HİKAYELERİNİ
HEP BİRLİKTE YAZACAĞIZ'



BUTEKOM, SEKTÖRLERİ
GELECEĞE HAZIRLIYOR



FRANSIZ LİDER MACRON,
BURSALI FİRMANIN
ARAÇLARINA BİNİYOR



HEDEF PAZAR:
TACİKİSTAN

BURSA TİCARET VE SANAYİ ODASI
RESMİ YAYIN ORGANIDIR

BTSO Yönetim Kurulu Adına
İmtiyaz Sahibi
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
İsmail KUŞ

Sorumlu Genel Yayın Müdürü
Selahattin BUDAKOĞLU

Editörler
Evren ÖZTÜRK
Yusuf Serkan YILMAZ
Yavuz Burak BUDAK
Kaan ÖZÇAVDAR
Deniz OKCAN

Dergi İletişim
Tel : 0 224 275 17 60
Faks: 0 224 275 17 69
www.btsoekonomi.com
iletisim@btso.org.tr

Yayın Türü
Yerel ve süreli yayındır.
BTSO Ekonomi Dergisi
Bursa Ticaret ve Sanayi Odası yayınıdır.

BEYAZ SAYFA
iletişim & yayıncılık

İLETİŞİM VE REKLAM
Tel : +90 224 523 10 58
İletişim Adresi : Beşevler Mahallesi Yıldırım
Caddesi Karya Güçlü İş Merkezi No:254 B blok
4. Kat B/24 Nilüfer/Bursa
Web : www.beyazsayfailetisim.com
Email : info@beyazsayfailetisim.com



İbrahim BURKAY

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

**BURSA
BÜYÜRSÜ
TÜRKİYE
BÜYÜR**

**ORTAK AKLIN
GÜCÜYLE
GELECEĞİN
KENTİNE**

Değerli Dostlarım

İnsanoğlunun sınırlarını belirleyen hayalleridir.

Önce hayal eder, sonra o hayalin peşinden koşarsınız.

İnsanların olduğu gibi kentlerin de hayatında kader noktaları vardır.

Ne zaman, kiminle, hangi adımları attığımız geleceğimizi belirler.

Bizler de 9 yıl önce Bursa'mız için yatırım yapan, üreten, sağladığı istihdam ve ihracat başarılarıyla her türlü övgüyü fazlasıyla hak eden örnek girişimcilerimizle birlikte büyük hedeflerle yola çıktık.

Küresel değer zinciri içinde her senaryoda pozisyonumuzu güçlendirecek bir Bursa ideali için ortak akılla aldığımız kararları adım adım hep birlikte uygulamaya başladık.

Şükürler olsun ki bugün, küresel krizlerden darbe girişimlerine kadar, milli irademizi ve istikbalimizi tehdit eden olağanüstü koşullara rağmen, eşine az rastlanır bir ortak iradeyle kent ve ülke ekonomisinin tarihine işlenen projeleri hayata geçirdik.

TEKNOSAB'dan GUHEM'e, BUTEKOM'dan Model Fabrika'ya, MESYEB'den BTSO Akademi eğitimlerine, Ticari Safari'den Küresel Fuar Acentesi'ne kadar makro düzeyde 60'ın üzerinde projemiz ile ekonominin tüm aktörlerine değer katarken, Bursa'mızın nitelikli dönüşümüne rehberlik ediyoruz.

Binlerce yıllık bir medeniyetin izlerini taşıyan Bursa, doğal güzellikleri, örnek girişimcileri, asırlardan günümüze uzanan ticaret geleneği ile her dönemde kazanan ve kazandıran bir şehir olmuştur.

Bereketin simgesi olan kadim şehrimiz, doğru stratejilerle beslediği takdirde neleri başarabileceğini defalarca kanıtlamıştır.

Bizler de taşıdığımız sorumluluğun bilinciyle bugüne kadar olduğu gibi 2018-2022 çalışma dönemimizde de krizler yerine fırsatlara odaklanarak kentin cazibesini daima canlı tutan ve büyüme potansiyelini her yıl daha da güçlendiren bir kent için azimle çalıştık.

Meslek komitelerimiz ve meclisimiz, firmalarımızın sesi olurken, yönetim kurulumuzun çalışmalarına rehberlik ettiler.

Bu vesileyle sadece Bursa'mızın değil, Türkiye'mizin yeni vizyonunu oluşturan çalışmalarımıza katkı sağlayan meclis ve komite üyelerimiz ile birlik ve dayanışma içinde hareket eden 51 bin üyemizin her birine ayrı ayrı teşekkürlerimi sunuyorum.

Yeni dönemin tüm firmalarımız, Odamız ve Bursamız için şimdiden hayırlı olmasını temenni ediyorum.

Bursa'mızı bölgemizde ülkemizi ise dünyada hak ettiği konuma taşımak için gayretle çalışmaya devam edeceğiz.

Çünkü kendimize inanıyor, ülkemize güveniyoruz.



BTSO TAM, YENİ ARABULUCULAR YETİŞTİRİYOR



BUTEKOM, SEKTÖRLERİ GELECEĞE HAZIRLIYOR



BEBKA, 2023 BÜTÇESİNİ ONAYLADI



**OTOMOTİV İHRACATINDA
ORTALAMA AŞILDI**



**SANAYİDE 8 AYIN
İHRACAT REKORU**



DÜNYANIN UZAY ENDÜSTRİSİ LİDERLERİ GUHEM'DEYDİ



FRANSIZ LİDER MACRON, BURSALI FİRMANIN ARAÇLARINA BİNİYOR



COĞRAFI İŞARET İLE SEKTÖRLERİN İŞ HACMİ ARTIYOR



**BİROL AKSEL YAZDI:
BİR GÖZÜMÜZ MİKROSKOPTA...**



ÖNCELİKLİ SEKTÖRLER İÇİN KITALAR ARASI İHRACAT SEFERBERLİĞİ



TACİKİSTAN İLE BURSA ARASINDA YENİ İŞBİRLİĞİ KÖPRÜSÜ



SANAYİDE 8 AYIN İHRACAT REKORU

Türkiye'nin sanayi ihracatı, 123 milyar 54 milyon dolarla tüm zamanların en yüksek ocak-ağustos ihracat rakamına ulaştı. Sanayi dış satımının toplam ihracat içerisindeki payı da yüzde 74,3 oldu. Sanayi grubuna bağlı 16 sektörden 12'si ihracat rekoruna imza attı. Sanayi ihracatında rekor kıran sektörler en fazla Avrupa ülkelerinden talep geldi. Yılın 8 ayında Almanya'ya deri ve deri mamulleri 110 milyon 448 bin dolarlık, hazır giyim ve konfeksiyon 2 milyar 503 milyon dolarlık, makine ve aksamı 653 milyon 455 bin dolarlık, demir ve demir dışı metaller 1 milyar 429 milyon dolarlık, iklimlendirme sanayii 462 milyon 540 bin dolarlık dış satıma imza attı.



TAHVİL FAİZLERİNDE DÜŞÜŞ HIZLANDI

Küresel çapta devam eden risklere karşın yurt içi varlıklar pozitif ayrışmasını sürdürürken, tahvil piyasasına ilgi arttı. Türkiye'de mart ayında yüzde 28,56'yı gören uzun vadeli gösterge tahvilin bileşik faizi, bu süreçten sonra düşüş trendine girmişti. Arka arkaya 5'inci ayı da düşüşle kapatan 10 yıllık gösterge tahvilin bileşik faizi, yüzde 11,76 ile Haziran 2020'den bu yana en düşük seviyeyi gördü. Kısa vadeli gösterge tahvilin bileşik faizi de haziran ayında yüzde 28,28 ile gördüğü yılın en yüksek seviyesinden düşüşe geçerek bugün yüzde 13,72'e kadar geriledi. Kısa vadeli gösterge tahvilin bileşik faizi böylece Kasım 2020'den bu yana en düşük seviyeyi gördü.



OECD, TÜRKİYE 2022 BÜYÜME TAHMİNİNİ YÜKSELTİ

Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü'nün (OECD) 'Eylül Ara Dönem Ekonomik Görünüm Raporu' yayımlandı. Türkiye ekonomisine yönelik haziranda 2022 yılı için yüzde 3,7 olarak açıklanan büyüme tahmini bu raporda yüzde 5,4'e yükseltildi. OECD raporunda Türk ekonomisinin gelecek yıla ilişkin büyüme tahmini yüzde 3 olarak korunurken, 2022 yılı enflasyon beklentisi ise yüzde 72'den yüzde 71'e indirildi. OECD'nin 2022 ve 2023 yıllarına ilişkin ekonomik büyüme öngörülerine yer verilen raporda, haziranda 2022 için yüzde 3 olarak açıklanan küresel ekonomide büyüme tahmini korundu. Küresel ekonomide büyüme tahmini 2023 için ise yüzde 2,8'den yüzde 2,2'ye indirildi.



TOGGA'DA '29 EKİM' HEYECANI

Togga CEO'su Mehmet Grcan Karakař, yerli otomobil retim sreciyle ilgili "řu an Gemlik Kamps'mzdeki deneme retimlerindeyiz. Deneme retimi, bizim sektrmzde řu anlama geliyor; o kadar karmařık bir yapıyı bir araya getirirken deniyoruz, ğreniyoruz, eksikliklerimizi tamamlıyoruz. 29 Ekim'de Gemlik'teki tesisimiz seri retime hazır hale gelecek. Seri retimden retilen aralarımız sertifikasyon testlerine tabi tutulacak ve inřallah martta trafięe ıkmiř olacak" aıklamasını yaptı. Tersine beyin gyle uluslararası firmalardan 27 personeli Togga'a kazandırdıklarını da belirten Grcan Karakař, 540 mhendisle alıřtıklarını bildirdi.



OTOMOTİVDE AęUSTOS ORTALAMASI AřILDI

Uludaę Otomotiv Endstrisi İhracatıları Birlięi (OİB) verilerine gre otomotiv endstrisinin aęustos ayı ihracatı % 6 dřř ile 2 milyar 269 milyon dolar oldu. Trkiye ihracatında ikinci sırada yer alan sektrn aldıęı pay da yzde 10,6 oldu. Bu yılın ocak-aęustos dneminde otomotiv endstrisi ihracatı % 4,3 artarak 19,6 milyar dolar olurken, ilk sekiz aydaki ortalama aylık ihracat 2,45 milyar dolar oldu. OİB Ynetim Kurulu Bařkanı Baran elik, "En ok ihracat gerekleřtiren tedarik endstrisi ile birlikte otobs-minibs-midibs rn grubunda da ift haneli artıř kaydettik. İspanya, ABD ve Polonya'ya ihracatımız da ift haneli arttı" deęerlendirmesini yaptı.



MARMARABİRLİK, REKOLTE BEYAN ALIMLARINA BAřLADI

Marmara Zeytin Tarım Satıř Kooperatifler Birlięi (Marmarabirlik), 2022-2023 rn alım kampanyası ncesi rekolte beyan alımlarına bařladı. Rekolte beyan alımları 14 Ekim cuma gn mesai saati bitiminde sona erecek. Ana szleřme gereęi rekolte beyanı vermeyen ortaklardan rn alınmayacak. Marmarabirlik Ynetim Kurulu Bařkanı Hidamet Asa, "Sahadan gelen bilgilere gre sofralık zeytin retiminde rekoltenin getięimiz yıla gre daha yksek olacaęını ngryoruz. Faaliyet alanımız olan kooperatif blgelerimizin tamamında 'var yılı' olacaktır. Son 20 yılın en yksek rekoltesini bekliyoruz" aıklamasını yaptı.



BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burak: “Ne Yaptıysak Bursa’ya Değer”

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burak, 2013 yılından bu yana Bursa iş dünyasının çatı kuruluşu BTSO’da hayata geçirdikleri projeleri ve yeni döneme ilişkin hedeflerini iş dünyasının yoğun katılım sağladığı toplantıda paylaştı. BTSO Başkanı İbrahim Burak, Bursa iş dünyasının desteği, kentteki güçlü sinerji ve ortak akılla yaklaşık 10 yılda kent ve ülke ekonomisi tarihine birçok makro projeyi kazandırdıklarını belirterek, “Güçlü bir vizyon, güçlü bir strateji, güçlü bir ekonomi ve güçlü bir nesil hedefiyle projeler geliştirdik. Biliyoruz ki ne yapsak Bursa’mız için az. Ne yaptıysak Bursa’ya değer. Yeni dönemde de sadece Bursa’nın değil, Türkiye’nin başarı hikayesini hep birlikte yazacağız.” dedi.

Sheraton Otel’de düzenlenen programa, BTSO Meclis ve Meslek Komitesi ile Yüksek İstişare Kurulu üyelerinin yanı sıra iş dünyası kuruluşlarının temsilcileri, OSB başkanları ve SiAD’ların yöneticilerinin yer aldığı 1.000’i aşkın iş insanı katıldı. Programda Başkan İbrahim Burak, son 10 yılda yaptığı çalışmaları ve gelecek hedeflerine ilişkin detaylı bir sunum yaptı.

“NE YAPTIYSAK BURSA’YA DEĞER”

“İnsanoğlunun sınırlarını belirleyen hayalleridir” diyen Başkan Burak, “Önce hayal eder, sonra o hayalin peşinden koşarsınız. 25 Mart 2013 tarihinde yine bu salonda bir araya geldiğimiz toplantıda, Bursa’mız için kurduğumuz hayalleri paylaşmıştım. İnsanların olduğu gibi kentlerin de hayatında kader noktaları vardır. Ne zaman, kiminle, hangi adımları attığımız geleceğimizi belirler. Şükürler olsun ki eşine az rastlanır bir ortak akıl ve iradeyle yaklaşık 10 yılda kent ve ülke ekonomisinin tarihine birçok makro projeyi hayata geçirdik. Neyi başardıysak iş dünyamızın desteğiyle başardık. Biliyoruz ki ne yapsak Bursa’mız için az. Ne yaptıysak Bursa’ya değer.” diye konuştu.

BTSO TEKNOLOJİ VE EĞİTİM ADASI İŞ DÜNYASINA UFUK KAZANDIRIYOR

İş dünyası buluşmasında BTSO’nun 2013 yılından bu yana hayata geçirdiği 60’ı aşkın projeye ve gelecek hedeflerine ilişkin detaylı bir projeksiyon sunan Başkan Burak, BTSO öncülüğünde Büyükşehir Belediyesi ve TÜBİTAK destekleriyle hayata geçen Gökmen Uzay Havacılık Eğitim Merkezi’nin (GUHEM) Avrupa’nın en büyük deneyim merkezlerinden birisi olduğunu kaydetti. Uludağ Yaşam Boyu Eğitim Merkezi’nin Avrupa’da ve dünyada birçok örneği olan

iş dünyasının en önemli referans merkezlerinden birisi olarak kurgulandığını dile getiren Burckay, DOSAB'daki BTSO Teknoloji ve Eğitim Adası'nda yer alan BUTGEM, BUTEKOM, Model Fabrika, BTSO Mutfak Akademi, MESYEB ve EVM'nin iş dünyasına önemli hizmetler sunduğunu ifade etti.

“DAHA FAZLA İHRACAT İÇİN ÇALIŞTIK”

Küresel Fuar Acentesi ve UR-GE projeleri gibi ihracat odaklı hamlelerin Bursa'daki ihracatçı sayısının artmasında önemli rol oynadığını ifade eden Burckay, “Milli katılımlı fuar düzenleme yetkisine sahip KFA Fuarcılık şirketimiz, ev tekstili alanında dünyanın en büyük fuarlarından olan HOMETEX Fuarı'nı başarıyla gerçekleştiriyor. Oda olarak Ticari Safari Projemizle 100 ülkeden 25.000'den fazla alıcıyı kentimize getirdik. Ticaret Bakanlığımızın destekleriyle düzenlenen UR-GE Projelerimiz üyelerimizin dünya ile rekabetinde önemli bir avantaj sağlıyor. Bu projelerimiz sadece dış ticaretimize değil, turizm ve ticaret hayatına da katkı sağlıyor. Bir diğer projemiz olan Lojistik AŞ ile de Yenişehir Havalimanını hava kargo alanında farklı bir konuma getirmek istiyoruz.” dedi.

YENİ NESİL FUAR ATAĞI

Başkan Burckay, BTSO'nun vizyonuyla fuarcılıkta Bursa'yı stratejik bir merkez haline geldiğini ifade ederek, “Şu anda kentimizde uluslararası düzeyde

18 fuar düzenleniyor. Dünyada tek olan blok mermer fuarını Bursa'da gerçekleştiriyoruz. Fuar açılmadan tüm mermerlerin satıldığı bir organizasyon. Bebe ve çocuk konfeksiyon sektöründe senede iki fuar düzenliyoruz. Bursa Textile Show Fuarımızı Merinos AKKM'den fuar merkezimize taşıyacağız. Sadece üretim merkezi olmak yetmez. Ürettiğinizi katma değerli bir şekilde dünyadaki alıcılarla buluşturulması lazım. Yeni nesil fuarcılıkla Bursa'yı farklı bir noktaya getirmek istiyoruz.” dedi. BTSO Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi'nin Altıparmak'taki hizmet binasında faaliyet gösterdiğini ifade eden Başkan Burckay, merkezden faydalanan bir firmanın New York'ta 15 milyon dolara yakın bir tahkim davasını kazanmayı başardığının da altını çizdi.

“TEKNOSAB'DA ÜRETİME BAŞLAYAN V FABRİKA SAYISI ARTIYOR”

Başkan Burckay, Türkiye'nin yüksek teknolojili ilk OSB'si olan TEKNOSAB Projesi'nde fabrika inşaatlarının sürdüğünü, birçok fabrikada çarkların dönmeye başladığını dile getirdi. Bölgenin otoban ve raylı sistem hatlarıyla entegre olacağını altını çizen Burckay, “Şu anda TEKNOSAB'da çalışan sayısı yaklaşık 2 bin. Bölgede her geçen gün yeni fabrikalar açılıyor. TEKNOSAB tamamlandığında çatılardaki güneş enerjisi 1.2 gw olacak. Yeni düzenleme sonrasında bölgede 3 gw olacak. TEKNOSAB'da ayrıca Türkiye'nin en büyük GES projesi hayata geçecek.” dedi.



“BURSA BAŞARI HİKAYESİNİ YAZAN BİR ŞEHİR”

Bursa'nın ihracatının kilogram değerinin 4.51 dolar, hedefinin ise 8 dolar olduğunu belirten Başkan Burkay, “Bu hedefe ulaşırsak, ülkemizin hedeflerine daha fazla katkı sağlarız. Her büyük ekonominin başarı hikayesini yazan bölgeler var. Türkiye'nin dünyanın 10 büyük ekonomisine girmesini sağlayacak 8-10 şehir var. Bursa da bu şehirlerin başında geliyor. Türkiye'de 10 tane Bursa olsa ülkemizin kronik birçok sorunu ortadan kalkacak.” ifadelerini kullandı.

“KENTİMİZİN HEDEFLERİNE GÜÇ KATACAK”

İbrahim Burkay, “BEBKA'nın raporuna göre OSB dışında kalan alanlarda sanayi sicil belgesine sahip 8 bini aşkın tesis var. Kent içindeki plansız sanayi alanlarında sıkışmış, büyümekte zorlanan KOBİ'ler için daha yeni ve modern planlı sanayi alanları oluşturulması gerekiyor. Bu noktada 2017 yılında KOBİ OSB projesi için talep topladık. 2 bin 556 üyemiz taşınmak istediğinin taahhüdünü verdi. Bursa'mız akıllı şehircilik modeli ve mekânsal planlamayla Türkiye'nin kalkınma hedeflerindeki liderlik rolünü daha da güçlendirebilecektir.” açıklamalarında bulundu.

YENİ DÖNEM YENİ HEDEFLER

Yeni dönem mottosunu ‘Kendine İnan Ülkene Güven’ olarak açıklayan Başkan Burkay, konuşmasında yeni döneme ilişkin hedeflerini de iş insanlarıyla paylaştı. İbrahim Burkay, tarımda verimliliğin artırılması gerektiğini belirterek, bu konuda Gıda Tarım İhtisas Bölgesi kurulması için girişimlerde bulunacaklarını ifade etti. Başkan Burkay, “Lojistik maliyetlerin düşürülmesi için büyük önem taşıyacak Lojistik Merkez için adımlar atacağız. Organize Ticaret ve Organize Konut Bölgeleri için de çalışmalarımız sürüyor. Bu konuda bakanlıklarımızla görüşüyoruz. Bu noktada inşaat komitelerimiz ile birlikte kooperatif

modeliyle Türkiye'de örnek bir yapılanmayı hayata geçirmeyi hedefliyoruz. Ayrıca serbest ticaret bölgeleri kurmak istiyoruz. Bu proje hayata geçtiğinde, kentin ekonomisine her anlamda ciddi katkı sağlayacak. Yeni nesil fuar merkezimizi bu dönemde bulunduğu yerde hayata geçirmeyi planlıyoruz. ULUTEK HIVE projemiz de yüksek teknoloji şirketlerimizin Ar-Ge üretim merkezi haline getireceği bir merkez konumunda. Yüksek teknoloji üniversitesini de bu dönemde kurmak için çalışmalar yürüteceğiz.”

ÇARŞI VE HANLAR BÖLGESİ İÇİN E-TİCARET ADIMI

BTSO Akademi Projesi'nin 90 binden fazla çalışan ve yöneticiye farklı alanlarda eğitimler verdiğini kaydeden Burkay, Payitaht Çarşı Projesi kapsamında elektronik ticarete bölgede dönüşüm merkezini kurmak için adımlar attıklarını söyledi. Başkan Burkay, “Çarşımızı edilgen bir yapıdan çıkaracağız. Çarşının iş hacminin artması için önemli bir program. Bizler ticaret hayatının kalbinin attığı çarşımızı dünyaya açmak istiyoruz. Esnafımız bu model ile dünyanın her tarafına mal satacak konuma gelecek.” dedi.

“TÜRKİYE’NİN BAŞARI HİKAYESİNİ HEP BİRLİKTE YAZACAĞIZ”

“Başkalarının kurduğu oyunun iyi bir aktörü olma devrini atlattık. Kurala uyan değil, kural koyan bir Bursa olmak istiyoruz.” diyen Burkay, şöyle devam etti: “Bursa'yı en iyi bizler tarif edebiliriz. Dünyadaki yeni değişimi en hızlı okuyacak ve yakalayacak kent Bursa. Bunu ıskalamamamız lazım. İş dünyamızın desteklerini alarak bu projeleri hayata geçirdik. Bizim ihtiyacımız olan Türkiye'nin kalkınması adına yol haritamızı bir bir hayata geçirmek. Bize gelen her projeye sahip çıkıyoruz. 70 komiteden arkadaşlarımız bu bilinçle 1 Ekim'de demokrasi şöleni havasında seçimlerimizi yapacağız. Yeni dönemde sadece Bursa'nın değil, Türkiye'nin başarı hikayesini hep birlikte yazacağız. Çünkü kendimize inanıyor, ülkemize güveniyoruz.”



BURSA İŞ DÜNYASINDAN İBRAHİM BURKAY'A BÜYÜK DESTEK

BTSO'da 2013 yılında 16 makro proje hedefiyle yola çıkan İbrahim Burkey, ekibiyle birlikte geride kalan 9,5 yılda nitelikli üretimden ihracata, insan kaynağından yüksek teknoloji dönüşümüne kadar makro düzeyde 60'ın üzerinde projeye imza attı.

TEKNOSAB, GUHEM, BUTEKOM, Bursa Model Fabrika, BTSO MESYEB, KFA, UR-GE ve kümelenme gruplarıyla tüm sektörleri harekete geçiren İbrahim Burkey'in kent ekonomisinin dönüşüm sürecine ilişkin yeni hedefleri, iş dünyası ve sivil toplum kuruluşları temsilcilerinden de tam not aldı.



Ahmet Özkul

BTSO Yüksek İstişare Kurulu Üyesi

Bu dönemde çok güzel vizyon projelerin ortaya konduğuna şahit oluyoruz. Hem kümelenme ile ilgili, hem savunma sanayiyle ilgili, yurt dışı fuarlara katılımların sağlanması ve desteklenmesiyle ilgili gerçekten çok önemli projeler yapıldı.

Bu, tabanda da çok ilgi gördü. Sağlık sektörümüzle ilgili işletmelerimizin de sahiplenilmesine şahit olduk. Sağlıkla ilgili araç-gereçlerin yerli üretimle sağlanması noktasında da kümelenme çalışması oldu. Güzel işler yapıldığını biliyor ve görüyoruz. Yapılan işlerin yine aynı şekilde başarıyla sürmesi bakımından, başladığı projeleri bitirmesi bakımından da bu yapının devam etmesinde fayda görüyoruz. Yapılan işleri onaylıyoruz, yeni projeleri de sahipleneceğiz.



Celal Gökçen

BTSO Yüksek İstişare Kurulu Üyesi

BTSO Yönetim Kurulu Başkanı'nın çalışmalarına baktığımızda gayet hızlı bir dönem gördük. Çok iyi çalışmalar gördük. İbrahim Bey'in vizyonunu en baştan beri biliyoruz. Aynı vizyonu ekibine ve Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'na da yansıttı. Bursa için bugüne kadar büyük projeler geliştirerek geldi bugünlere. İbrahim

Başkanımız, bundan sonra da yeni çalışmalarlarıyla Bursa'ya ve ülkemize katkı koymaya devam edecektir.



Önder Matlı

BTSO Meclis Üyesi

Öncelikle BTSO Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın İbrahim Burkey'a çok teşekkür ediyorum. Bursa'da çok kapsayıcı, birliği beraberliği sağlayan bir toplantı gerçekleştirdi. Bursa'nın dinamiklerine sahip çıkan bu insanların bir arada olması son

derece anlamlı ve önemliydi. Başkanımız 2013 yılından bu yana BTSO'yu hak ettiği yere çıkararak, gerçekten çok güzel hizmetler sunuyor. Önce 2013 yılında ortaya koyduğu vizyonu, sonrasında ise bu dönem hayata geçirdiği projeleri değerlendirdi. Bundan sonraki hedefleriyle ilgili çok güzel bir sunum yaptı, çok etkileyiciydi. Bursa'nın bir sanayi kenti olması ve bunun vurgulanması çok önemliydi. Türkiye'nin kalkınması için sanayinin ne kadar önemli olduğu son birkaç yılda çok net şekilde ortaya çıktı. Sanayi kalkınma hamlesi, özellikle ihracat sanayi kalkınma hamlesi olması sebebiyle çok daha önemli. Bursa'nın çok ciddi bir altyapısı var, sanayi kültürü var, çok güçlü bir müteşebbis kitlesi var. Bunların geliştirilmesi, gelecek vizyonunda ele alınması çok anlamlı. Bunun mutluluğunu yaşadık. Bursa, tüm kent dinamikleriyle birlikte BTSO'nun önderliğinde Türkiye'nin kalkınmasına çok ciddi katkılar sunmaya devam edecektir.



Faik Çelik

BTSO Yüksek İstişare Kurulu Üyesi

20 yıldır BTSO Meclis Üyesiyim. İbrahim Başkan'ın yaptıklarını Bursa'nın unutmaması mümkün değil. Sanayi, fuar alanları, yurt dışı fuar organizasyonları ve KOBİ'lerle ilgili alanlarda dinamo gibi çalışıyor. Biz de her türlü destekle onun yanındayız. Mesela

TEKNOSAB'da ilk fabrikayı biz inşa ettik. Sayın Burkey olmasaydı TEKNOSAB olmazdı. BTSO'nun liderliği, Bursa insanının birlik ve dayanışması ile bu şehir, krizleri de en az hasarla atlatabiliyor. İbrahim Başkan'ın sergilediği performansı ve harcadığı eforu Bursa'da kimse sergileyemez. O yüzden her zaman kendisinin yanındayız.



Steven Young

BTSO Yüksek İstişare Kurulu
Üyesi

Bursa, Türkiye için çok önemli. Türkiye'nin sanayi zemini Bursa diyebilirim. Kentte çok ciddi bir ihracatımız var. Başta otomotiv, otomotiv yan sanayi ve makine gibi sektörler kentin önemli oranda katma değer sağlıyor. Dolayısıyla İbrahim

Başkan'ın başlattığı projeler, özellikle teknolojik dönüşümde, dijital dönüşümde son derece önemli. Neden? Çünkü Bursa; sadece Avrupa ile değil, tüm dünya ile entegre olmuş bir şehir. Çok ciddi uluslararası firmalar da var bu şehirde. Bursa Model Fabrika, BUTEKOM, TEKNOSAB gibi birçok örnek proje de üretim ve ihracat değerlerini geliştiriyor. Son yüz yılın en hızlı dönüşüm zamanından geçiyor dünya. Bursa olarak da rekabetçi gücümüzü hem muhafaza etmek, hem de artırmak için bu dönüşüme ayak uydurmak çok önemli. İbrahim Başkan, ülkeye ve ihracatımıza dönüşümlerle birlikte Bursa'nın rekabet gücünü artırarak katkıda bulunuyor.



Ahmet Özkayan

ERMAKSAN A.Ş. Yönetim Kurulu
Başkan Vekili

Bursa, büyüyen bir şehir. Sanayisi, üretimi yoğun ve güçlü bir şehir. Dolayısıyla ticaret ve sanayinin iyi yönetilmesi gerekiyor. Ben de İbrahim Buray Başkanımızın bunu çok çok iyi yaptığını düşünüyorum. Bursa, bu dönemde çok daha

hızlı ivmelendi, büyüdü. Özellikle yeni yatırımlar, şehrimize değer kattı. Önceden sadece tekstille bilinen Bursa otomotiv, makine, teknoloji ve savunma sanayi alanında bilinir oldu. BTSO'nun ciddi bir emeği, desteği var. Bunun daha büyümesi, ilerlemesi gerekiyor. Büyük projeleri izliyor ve buralarda yer alıyoruz. Özellikle TEKNOSAB, bizi rahatlatmış bir proje. Bursa'da sanayi için yer problemi TEKNOSAB ile aşıldı. Daha da büyük olması gerekiyor. Daha yeni projeler yapılacağına inanıyor ve kendisine teşekkür ediyorum.



Burhan Vatan

BTSO Meclis Eski Başkanı

Sayın İbrahim Buray, BTSO ve Bursa için bir şanstır. Tahmin ettiğimin çok üzerinde bir performansla; hem projeler itibarıyla, hem temsil itibarıyla ciddi mesafe kat etti.

Kendisini tebrik ediyorum.

Ekibi de çok iyi çalışıyor. Yönetim Kurulu üyeleri, Meclis Başkanımız, Meclis üyelerimiz, hepsi Bursa için değer üretiyor. Sayın Buray'ın yaptığı projeler çok önemli. Yapacakları da. Türkiye çapında bizi çok iyi temsil ettiğini düşünüyorum. Projeler itibarıyla da tüm odalara örnek oldu. TEKNOSAB olsun, GUHEM olsun tüm bu projelerin Bursa'ya yeni bir vizyon kattığını düşünüyorum.



Erol Kılıç

BTSO Sağlık Konseyi Başkanı

İbrahim Bey ile 2013 yılından beri birlikte çalışıyorum. Çok ciddi bir çalışma içinde kendisi. Bursa için de BTSO için de büyük bir şans. Çok güzel projeler sundu yine. Bir kısmını beraber yaşadık, bir kısmı da önümüzdeki dönem sürecek. Çok başarılı

projeler geliştirildi. Hem sanayi için, hem iş insanları için, hem Bursa'nın çalışan ve üreten esnafı için... Çok başarılı bir dönem geçirdi. Bundan sonraki 4 yılında da bu başarıların devam edeceğine inanıyorum.



Cafer Yıldız

BTSO KOBİ Konseyi Üyesi

İbrahim Buray, Bursa'ya gerçek manada renk getirdi. BTSO Başkanı olmadan önce de kendisiyle tanışıyorduk. Misyonu, vizyonu ile Bursa'yı coşturdu. TEKNOSAB, gerçekten Bursa için bir değer. KOBİ OSB ile de Bursa'daki küçük ve orta ölçekli

işletmelerin şehir dışına çıkarılması ve daha iyi şartlarda çalışması için önayak oldu. Bu konuda gerçekten Bursa için bir umut. Her zaman yanındayız, destekliyoruz.



Gülçin Güleç

**BTSO Meclis Divan Kâtibi-Bursa
SKAL Kulübü Başkanı**

Ben aynı zamanda BTSO 45. Komite Meclis Üyesiyim. İbrahim Burkay Başkanımızın öncülük ettiği birçok proje var. Ancak ben kendi sektörüm adına değerlendirmede bulunmak istiyorum. Pandemi ile birlikte gerçekten çok büyük zorluklarla mücadele ettiğimiz, eleman sıkıntısı yaşadığımız bir dönemde

sektörümüzün yanında oldu. Taleplerimiz doğrultusunda BTSO Mutfak Akademi ve BUTGEM bünyesinde sektörümüze eleman yetiştirecek birçok programın hayata geçirilmesini sağladı. Bursa'da her sektöre temas eden birçok projeye imza attı ve inanıyorum ki bu projelere yenilerini eklemeye devam edecek.



Davut Gürkan

BTSO Ev Tekstili Komitesi Başkanı

BTSO, özellikle 2013 yılından itibaren vizyon projelerle hem Bursa'ya hem Türkiye'ye güzel eserler ve hizmetler kazandırdı. Bundan dolayı İbrahim Burkay Başkanımıza çok teşekkür ediyorum. Bu vizyon projeler, Türkiye'nin geleceğine de

ışık tutuyor. 'Bursa Büyürse Türkiye Büyür' mottosu sadece bizim değil, ülkemizin de ortak inancı haline geldi. BTSO liderliğinde yapılan meslek edindirme çalışmaları ve TEKNOSAB gibi dev bir projenin planlanıp 4 yıl gibi kısa bir sürede hayata geçirilmiş olması gerçekten takdire şayan. Bununla beraber Sayın Başkanımızın 2053'e giden yol için planladığı çalışmalar da ülkemizin hedeflerine hizmet eden, kentimizi geleceğe hazırlayan güçlü bir bakış açısı anlamı taşıyor.



Sadık Şengül

BTSO 38. Komite Başkan Yardımcısı-BUTTİM Yönetim Kurulu

İbrahim Başkanımızla 2018 yılından bu yana beraber çalışma fırsatı buldum. Vizyonu geniş, ufku yüksek bir başkana sahibiz. Tüm sanayi odalarının güçlü komite, güçlü meclis, güçlü yönetim ve güçlü bir başkana ihtiyacı var.

Çok şükür biz bunların

hepsine sahibiz. Bugüne kadar vermiş olduğu tüm sözlerin arkasında durdu, tamamlamadığı bir projesi olmadı. Bundan sonra da tamamlamayacağı bir projesi olacağını düşünmüyorum. İbrahim Başkan'ın vizyonu, bakış açısı, dünya görüşü, çalıştığı yönetim başarısının kaynağı diyebilirim. Kendisine bundan sonraki dönemde de başarılar diliyorum. Ekip lideri olarak bundan sonrada vereceği görevler için hazırız. Bursa Ticaret ve Sanayi Odası olarak ülke ekonomisine önemli katkılar sunmaya devam etmek istiyoruz.



Kağan Yeşil

**BTSO Meclis Üyesi-BURPAS
Yönetim Kurulu Başkanı**

Benim de BTSO Meclis üyeliğinde ikinci dönemim. Göreve başladığımız ilk günden bu yana Bursa, hem kamuoyu hem de iş dünyası nezdinde herkesin bildiği çok ciddi bir

noktaya ulaştı. İbrahim Burkay Başkan'ın gözle görülür bir başarısı var. Gerçekten bu başarısı ve özverili çalışmalarından dolayı hem BURPAS Yönetim Kurulu olarak, hem de BTSO plastik, kauçuk sektörünün Meclis üyesi olarak kendisine çok teşekkür ediyoruz.



Tekin Çanga
BTSO Meclis Üyesi

İbrahim Burkey'in önderliğinde Bursa Ticaret ve Sanayi Odası, Türkiye'deki diğer ticaret ve sanayi odaları arasında yıldızı en çok parlayan kuruluş. BTSO, İbrahim Burkey ve ekibiyle, Ankara'da yapılan toplantılarda,

komite üyeleriyle yaptığımız istişarelerde de tanık olduğumuz şekilde Avrupa, hatta dünya çapında projelere imza attı. GUHEM, BUTEKOM, TEKNOSAB, BUTGEM, Bursa Model Fabrika gibi çok önemli projeleri hayata geçirdiler. Bundan sonraki dönemde de İbrahim Burkey önderliğinde BTSO'nun çok daha iyi işler yapacağı inancındayım. İbrahim Başkanımın tespitleri çok yerinde, Milli Eğitim Bakanlığı ile imzalanmış olan meslek liseleri projesi gerçekten memleket meselesi haline dönüşen bir soruna çözüm üretiyor. BTSO Üniversitesi projesi var, BUTGEM'le birlikte ara elaman yetiştirilmesi, Mutfak Akademi gibi projeler çok yerinde ve gerçekten önemli. Devamının da geleceğine inanıyorum, çok doğru bir şekilde ilerliyoruz.



Emre Yıldız
ASKON Bursa Şube Başkanı

Başkanımız İbrahim Burkey, 2 dönem boyunca Bursa'ya vizyon kazandıran çok önemli değerler kattı. Bizler de bu çalışmalarına şahitlik ettik. Başkanımızın en önemli mottosu olan 'Bursa Büyürse Türkiye Büyür' çok önemli ve değerliydi. Bu, yeni

bir vizyondur. Çünkü Türkiye'de iş dünyası olarak herhangi bir organizasyonda bir vizyon ortaya koymakta zorlanıyorduk. Başkanımız, bunu gerçekten Bursa'ya yansıttı. Birçok proje var. TEKNOSAB başta olmak üzere birçok projeye imza attı. Yeni dönemde de Bursa'nın potansiyelinin farkında olan Başkanımızın bunların üzerine çok daha fazlasını koyacağına inanıyoruz. ASKON Bursa olarak da kendisine her platformda gerekli desteği vermeye hazırız. Yeni dönemi hayırlı olsun, kendisini tebrik ediyorum.



Fatih Şakir
BALKANTÜRKİAD
Yönetim Kurulu Başkanı

'Yaptıklarımız, yapacaklarımızın teminatıdır' diye bir söz var. Bu bağlamda; Sayın İbrahim Burkey'in Bursa'ya çok büyük katkıları oldu. Vizyoner ve atılcı bir yapısı var. Gençliğin ve dinamizmin verdiği bir şeydir bu.

Sayın Başkanımız aynı zamanda BALKANTÜRKİAD üyemiz. Balkanlarda yapılan tüm faaliyetlerde hep bir aradayız. Bize büyük değer veriyor, biz de kendisine çok büyük değer veriyoruz. İş birliğine önem veren yapısı ve tüm sektörlerle temas eden projeleri sayesinde BTSO, firmalarımızın ilk adresi haline geldi. Ekibiyle birlikte Bursa'ya değer kattı. Yeni dönemde kendisine başarılar diliyorum. Bursa için hayırlı olsun.



Halil Ersan Özsoy
DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası, 2013 yılından bugüne İbrahim Burkey başkanlığında şehrimize yakışan birçok projeyi hayata geçirdi. BUTGEM, BUTEKOM, MESYEB ve Model Fabrika gibi birbirinden değerli projeler, Yönetim Kurulu Başkanı olduğum DOSAB'da hizmet veriyor. Başta bölge

sanayicilerimiz olmak üzere iş dünyamızın tüm aktörleri, bu merkezlerden faydalaniyor. İbrahim Başkanımızı yaptığı çalışmalardan dolayı tebrik ediyor ve üstün başarılarının devamını diliyorum.



İdris Doğrul
BİSİAD Yönetim Kurulu Başkanı

Hayata geçirilen projelerin Bursa'ya çok büyük katkılarının olduğunu düşünüyorum. Ortaya konulan vizyoner yapıyla beraber projelerin hayata geçmesi, Bursa için çok önemli bir farkındalık oluşturuyor. Bursa ekonomisine ihracatın çok yönlü katkılarını görüyoruz.

Özellikle komite bazlı uygulamalar, UR-GE projeleriyle birlikte ihracat rakamlarına yansıyor. Hiç ihracat yapmamış firmaların ihracata yönelmesi bu anlamda çok önemli. Bunun başlangıç noktası da BTSO'dur.



Mustafa Kemal Şerbetçioğlu
TUMSIAD Bursa Şubesi Yönetim
Kurulu Başkanı

İbrahim Burkay Başkanımızın ilk aday olduğu günden bu yana geçen süreci yakından takip eden birisiyim. Vizyoner bir yapısı var, ekibi de aynı şekilde. Başarılı, güzel işler yaptılar. Bursa'ya ses getiren vizyon projeler kazandırdılar. İbrahim

Bey, yeni projeleri de açıkladı. Bursa'mıza değer kattı. BTSO; Türkiye çapında bilinen, Türkiye'ye mal olmuş ve Türkiye'ye sürekli katma değer sağlayan büyük bir kuruluş. Buranın başkanı ve yönetimi de elbette Bursa'ya, Türkiye'ye değer katan insanlar. Yolları açık olsun, başarıları daim olsun. Bir Bursalı olarak yaptıkları projeleri keyifle takip ediyorum.



Nihat Alpay
MÜSİAD Bursa Şubesi Yönetim
Kurulu Başkanı

BTSO 6. Meslek Komitesi Meclis Üyesiyim. İbrahim Burkay Başkanımın donanımından dolayı hepimizin takip ettiği gibi doyurucu bir sunum oldu. 16 makro proje diye yola çıktı ama 60 proje ile bu dönem tamamlandı.

Ben hem bir meclis üyesi olarak, hem de iş dünyasının önemli bir sivil toplum kuruluşunun başkanı olarak oda faaliyetlerini yakından takip ediyorum. Özellikle BTSO Akademi'nin üyelerine her konuda yaptığı sunum ve programlar, ihtiyacı olanlar için oldukça önemli katkılar sağlıyor. KOBİ'lerle alakalı Ur-Ge faaliyetleri, kümelenme faaliyetlerini bizzat sahada yaşayan birisi olarak küçük işletmelerin ihracatlarını kolaylaştırma ve dünyaya açılma noktasında sunulan katkıları gözlemliyorum. İş dünyasının çatı kuruluşu olması sebebiyle de Başkanımızı ve ekibini tebrik ediyorum. Hem komitemiz, hem şahsım, hem de MÜSİAD olarak Başkanımızın arkasındayız. Başarılarının devamını diliyoruz.



Nilüfer Çevikel
TÜGİAD ve DOSABSİAD Başkanı

İbrahim Başkanım ile birlikte birçok projede birlikte çalışma imkanım oldu. Bölgemiz özelinde baktığımızda ise BTSO'nun bu dönemde bölgemize çok ciddi yatırımları oldu. Özellikle kadınların, gençlerin istihdam edilmesi, mesleki eğitimler

konusunda yapılan projeleri çok değerli buluyorum. Bizler de bu projelerin paydaşları olduk. Yeni dönemde de Türkiye'de örnek olacak birçok projeye beraber adım atacağımızı düşünüyorum. Şimdiden başarılar diliyorum.



Oya Eroğlu
BUIKAD Yönetim Kurulu Başkanı

Gerek benim dönemimde, gerek benden önceki dönemlerde BUIKAD; iş kadınlarının çalışma hayatında karşılaştığı sorunlar, önüne çıkan engellerle ilgili olarak BTSO ile birlikte çok önemli projelere imza attı. BUIKAD olarak

İbrahim Başkan ve BTSO'nun desteğini sürekli gördük, onun öngörülerini çok önemsedik. Eminim bundan sonraki dönemlerde de kadın girişimciler ve kadın profesyonellerle ilgili olarak kendisinin ve BTSO'nun desteğini görmeye devam edeceğiz. BTSO'nun 'Bursa büyürse Türkiye büyür' mottosu gibi 'Kadın güçlenirse Türkiye güçlenir' diyoruz. Bu mottonun etkisini her zaman hissettik.



Ömer Faruk Korun
HOSAB Yönetim Kurulu Başkanı

BTSO Başkanımız İbrahim Burkay'ın görev yaptığı dönemde herkes, Oda'nın vizyonunu yakından gördü. Bursa'nın gelişimine çok büyük katkı sağlandı. 'Bursa büyürse Türkiye büyür' vizyonu üzerinden hareket ettirmiş için BTSO'nun yaptığı bütün hizmetleri takdirle karşılıyoruz. Bundan sonraki dönemde de yine aynı şekilde devam edeceğini düşünüyoruz.



Ömer Yıldız

BEKSİAD Yönetim Kurulu Başkanı

İbrahim Başkan döneminde Bursa ticaret hayatı, büyük bir değişim yaşadı. Geçmiş yıllarda Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nı sadece evrak lazım olduğunda ziyaret ederdik. İbrahim Burckay ve ekibinin görev aldığı dönemle birlikte ticaret hayatında,

tüm sektörlerde büyük bir değişim oldu. Bebe-çocuk konfeksiyonu sektöründe de İbrahim Burckay döneminde dünyaya açıldık. Bölgemizle ilgili UR-GE faaliyetleri başladı. Şu anda 4. UR-GE çalışması devam ediyor. Yine fuarlar, İbrahim Başkan döneminde ve onun teşvikleriyle başladı. Bu dönemde sektörümüz, firmalarımız dünyaya açıldı. İbrahim Başkanımıza sektörümüz ve Bursa için yaptığı tüm çalışmalardan dolayı teşekkürlerimi sunuyorum.



Ramazan Kaya

MARSİFED Yönetim Kurulu Başkanı

2013-2018 yılları arasında İbrahim Başkanımızla birlikte ben de 24. Komitede görev aldım. 5 yıl beraber çalışma fırsatı buldum. Başkanımız çok geniş bir vizyona sahip. TEKNOSAB projesini çok önemsiyoruz. Katma değeri daha yüksek

ürünlerin üretiminin yapıldığı bir bölgeye ihtiyaç vardı. GUHEM de Türkiye'nin ufkunu açan projelerden bir tanesi. Başkanımızı bu çalışmalarından ötürü destekliyoruz, önümüzdeki dönemde katma değeri yüksek sektörlerle girmemiz lazım. Yakında Togg açılacak, Bursa'mız otomotivin merkezi ama çip krizinden ötürü arzu ettiğimiz hedeflerden çok uzakta kaldık. Çip krizi çözülür, Togg devreye girerse yan sanayisiyle birlikte Bursa'mızın önü açık olur. Bunun altyapısını hazırlamak lazım, İbrahim Başkanım da sunumuyla bu çalışmalara ne kadar hazır olduğunu gösterdi. Hem ülke olarak hem Bursa olarak uçağın hızlandığı ama daha kalkış yapmadığı bir dönemdeyiz. Dünyada yaşanan resesyon ile enflasyonist bir süreçten geçiyoruz ama bu, böyle devam etmeyecektir. Önümüzdeki dönemde bu sıkıntıları geride bırakacağımızı düşünüyorum.



Şaban Bozdemir

BUMİAD Yönetim Kurulu Başkanı

BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burckay'ın açıkladığı projeler, Bursa için çok değerli ve önemli. Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonraki dönem de kente değer katan projeler geliştirmeyi sürdürecektir. Kendisine üstün başarılar diliyorum.



İsa Altıkardeş

Bursa Tarihi Çarşı ve Hanlar Birliği Başkanı

Görevimiz gereği birçok ilde, birçok toplantıya katılıyoruz. Türkiye genelindeki ticaret ve sanayi odalarının başkanlarının yaptıkları ile BTSO Başkanımızın yaptıklarını yan yana koyduğumuz zaman

İbrahim Burckay ve yönetiminin gerçekten çok doğru işler yaptığını görüyoruz. Bursa'nın kalkınması konusunda topyekün bir mücadele içinde. Payitaht Çarşı projesi bunun en somut kanıtı. Bursa'da esnafımız için hiç kimsenin yapmadığı çalışmalar İbrahim Bey tarafından yapılıyor. Bu da bizleri gerçekten onurlandırıyor, gururlandırıyor. Herkesi eşit paydada buluşturmaya, destek olmaya devam ederek Bursa'yı bütünleştiren ve kalkındırmaya devam edecektir. Kendisi de Çarşı'da yetişip buralara gelmiş bir isim. Sanayi şehri Bursa'mıza liderlik yapıyor. Çarşı esnafı olarak her zaman yanındayız, duacısıyız.



İbrahim Doğançün

TÜYİDER Başkanı

İbrahim Burckay Başkanımız, önemli fuarların organize edilmesine öncülük yaptı. Fuarlar, endüstrinin olmazsa olmaz unsurlarından bir tanesidir. Başlangıç noktası çok doğrudu, arkasında da diğer projeler gelmeye

başladı. Bu anlamda İbrahim Bey'i tebrik ediyorum. Hem işiyle, hem de verdiği enerjiyle Bursa ekonomisine ciddi katkılar sağlıyor.



Mustafa Karaman
Kalite Birliği Yönetim Kurulu
Başkanı

Kalite gözüyle baktığımız zaman Bursa'da son 10 yılda BTSO liderliğinde yapılan çalışmaları takdirle izlediğimizi ve desteklediğimizi özellikle vurgulamak istiyorum. Gerek TSE yönüyle, gerekse Kalite Birliği yönüyle

yapmış olduğumuz tüm projelerde İbrahim Burkay ve BTSO'yu paydaş olarak gördük. Bugün BTSO'nun, Bursa ekonomisi için ne kadar çok önemli olduğunu bütün Türkiye biliyor. İhracat parametrelerinde Bursa'nın önde olması, gelir seviyesi ve istihdam noktasında Bursa'nın lider olması BTSO'nun vizyonu ve İbrahim Burkay'ın liderliğiyle doğrudan alakalıdır. BTSO'nun ve İbrahim Burkay'ın uygulamış olduğu vizyon projeler, gerçekten önemli ve Türkiye'de örneği yok. BTSO aynı zamanda 6 ayı konuda TSE'den uluslararası geçerliliği olan belge alan tek oda. KALBİR olarak yeni vizyon projelerde BTSO'nun ve İbrahim Burkay'ın yanındayız. Kendisine Bursa sanayisi, kalite camiası adına teşekkür ediyorum.



Erdinç Acar
ARSİYAD Başkan Vekili

İbrahim Burkay Başkanımız döneminde Bursa'ya çok büyük yatırımlar yapıldı, büyük hizmetleri oldu. Bundan sonraki dönemlerde de kendisini Başkan olarak görmek isteriz. Çünkü bilgi birikimi ve özverisi çok önemli. Kişisel olarak ve dernek olarak projelerinin takipçisiyiz. İş dünyası ve sivil toplum kuruluşlarıyla iletişimi oldukça iyi, kendisini çok başarılı buluyoruz. Memnunuz ve destekçisiyiz.





BISO Üyeleri Tacikistan İş Dünyası İle Buluştu

Bursa iş dünyasının çatı kuruluşu Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BISO), dünyanın çeşitli bölgelerinden iş dünyası temsilcilerini Bursalı firmalarla buluşturmaya devam ediyor. Tacikistan'dan gelen firma temsilcileri ile BISO üyesi firmalar 'Khatlon Bölgesi ve Bursa Bölgelerarası İş Forumu'nda ikili iş görüşmeleri gerçekleştirdi.

BISO Ana Hizmet Binası'nda düzenlenen Khatlon Bölgesi ve Bursa Bölgelerarası İş Forumu'na BISO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmail Kuş, BISO Meclis Başkan Yardımcıları Metin Şenyurt ve Murat Bayazit ile BISO Yönetim Kurulu Üyesi Yüksel Taşdemir'in yanı sıra Tacikistan Cumhuriyeti Khatlon Bölgesi Başkanı Kurbon Hakimzoda, Tacikistan Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Ashrafjon Gulov, Osmangazi Belediyesi Belediye Başkanı Mustafa Dündar ve DEİK Türkiye - Tacikistan İş Konseyi Başkanı Cihangir Saatçioğlu da katıldı.

KARŞILIKLI TİCARET HEDEFİ 1 MİLYAR DOLAR

BISO Meclis Başkan Yardımcısı Metin Şenyurt, iki ülke arasındaki ticaretin yanı sıra Tacikistan'la yatırım ilişkilerini de geliştirmeyi amaçladıklarını söyledi. Bursa ve Tacikistan arasında yaklaşık 7 milyon dolarlık bir ticaret hacminin olduğunu ifade eden Şenyurt,

"Tacikistan'a ihracat gerçekleştiren Bursalı 75 işletmemiz var. Ülkedeki yatırım fırsatlarını ve işbirliği imkanlarını 50 bini aşkın üyemize tanıtmayı amaçlıyoruz. Türkiye ve Tacikistan, güçlü tarihi bağlara ve ortak kültürel mirasa sahip olan iki kardeş ülke. İş dünyası olarak köklü dostluğa dayanan ilişkilerimizi, ekonomik ilişkilerimize de yansıtabilmek amacıyla gayret gösteriyoruz. Ülkelerimiz arasında 400 milyon dolar seviyesinde bir ticaret hacmi bulunuyor. Ancak bu rakamı iki dost ülkenin güçlü potansiyeli için yeterli bulmuyoruz. En kısa sürede bu rakamı Cumhurbaşkanımızın belirlediği 1 milyar dolar seviyesine taşımayı hedefliyoruz." diye konuştu.

"TÜRK YATIRIMCI İÇİN TACİKİSTAN'IN CAZİBESİNİ ARTIRDIK"

Khatlon Bölgesi Başkanı Kurbon Hakimzoda, programın düzenlenmesine katkı sunan BISO'ya teşekkür etti. Hakimzoda, iki ülkenin liderleri öncülüğünde gerçekleşen politikaların dış ticaret hacmine katkı sağladığını belirterek, "Tacikistan ve Türkiye'nin ekonomik ilişkilerinin gelişmesinde hükümetler arasındaki komisyonun önemi çok fazla. Bu komisyon çerçevesinde Duşanbe ve Ankara'da toplam 11 toplantı gerçekleştirildi. Türk girişimciler

Tacikistan'ın elverişli yatırım ortamını kullanarak sağlık hizmetleri, turizm, inşaat, mimarlık ve sanayi gibi ortak projelerin uygulanmasında faaliyet göstermeye başladı. Tacikistan Cumhuriyeti, yatırımcıyı desteklemek ve yatırımları cezbetmek amacıyla uygun koşullar sağlıyor. Bu kapsamda serbest ekonomik bölgelerin yanısıra vergi ve gümrük muafiyetleri konusunda avantajlara sahibiz." dedi.

"İŞBİRLİĞİMİZİ FARKLI NOKTALARA TAŞIYACAĞIZ"

Tacikistan Ankara Büyükelçisi Ashrafjon Gulov, gerçekleştirilen toplantı ve ikili iş görüşmeleri çerçevesinde Bursa ve Khatlon Bölgesi arasındaki ticari ilişkilerin dahada gelişeceğini belirterek, "Tacikistan ve Türkiye'nin kardeş ve dostane ilişkilere dayalı derin tarihi, kültürel ve insani bağları olduğunu her zaman vurguluyoruz. Türkiye, Tacikistan Cumhuriyeti'nin bağımsızlığını tanıyan ilk ülkelerden biri. Bu yıl iki ülkenin diplomatik ilişkilerinin 30. yılını kutluyoruz. Büyükelçilik olarak her zaman iş dünyası temsilcilerimizin yanındayız. İşbirliğimizi farklı noktalara taşımak için Bursa'ya geldik." diye konuştu.

"BURSA YÜKSEK TEKNOLOJİ ÜRETEBİR ŞEHİR"

Osmangazi Belediyesi Başkanı Mustafa Dünder, Bursa'nın sanayi ve ticaret noktasında çok önemli bir şehir olduğunun altını çizdi. Türkiye'nin en fazla ihracat yapan ikinci şehrinin Bursa olduğunu söyleyen Dünder, "Bursa yüksek teknoloji üretimi yapan bir şehir. Ticaret hacmi üst seviyelere doğru yükselmektedir. Khatlon bölgesinin Bursa ziyareti çok doğru bir tercih olmuştur. Yapılabilecek iş birliklerini hep birlikte en üst noktaya taşıyacağız inşallah." dedi.

"TACİKİSTAN, TÜRKİYE İÇİN ORTA ASYA'DA STRATEJİK BİR KONUMA SAHİP"

Açılış konuşmalarının ardından sunum gerçekleştiren DEİK Türkiye - Tacikistan İş Konseyi Başkanı Cihangir Saatçioğlu, 9,5 milyon nüfusa sahip Tacikistan'ın Türkiye için Orta Asya'da stratejik bir konuma sahip bir ülke olduğunu söyledi. Saatçioğlu, Tacikistan, Orta Asya'nın kalbinde yer alan bir ülke olduğunu ve iki ülke arasındaki kültürel bağların ekonomik

ilişkilerin güçlenmesini sağlayacağını belirtti.

"İHRACAT İÇİN ÇALIŞACAĞIZ"

Program kapsamında Bursalı ve Tacikistanlı iş dünyası temsilcileri ikili iş görüşmeleri gerçekleştirdi. İş İnsanı Mesut Şişman, BTO'nun bu alandaki faaliyetlerinden son derece memnun olduklarını ifade etti. Birçok firmayla görüştüklerini söyleyen Mesut Şişman, "Görüşme neticesinde birlikte güzel işler yapabileceğimize dair elimizde veriler oluştu. Bu olumlu izlenimi daha da ileriye taşımaya çalışacağız. İyi firmalar ve iyi insanlarla karşılaştık. Bunu bir işe dönüştürmek için çabalayacağız. BTO'nun B2B çalışmaları biz işletmelere fayda sağlıyor." diye konuştu. B2B katılımcısı Ömür Yayla, Tacikistan'dan gelen iş insanları ile tanışma fırsatı yakaladıkları için memnun olduğunu belirterek, "Bugün hangi alanlarda iş birliği yapabileceğimizi görme fırsatı bulduk. Çeşitli firmalarla görüşmeler gerçekleştik umarım güzel sonuçlar elde edeceğiz." dedi.

TACİKİSTAN İŞ DÜNYASINDAN BTO'YA TEŞEKKÜR

B2B katılımcısı Gulsumbi İbragimova, Bursa'ya ilk defa geldiğini ifade ederek, "Burada çok güzel bir organizasyon gerçekleşti, önemli ticari ilişkiler kurduk. Bize bu fırsatı sundukları için BTO'ya teşekkür ederim." dedi. B2B katılımcısı Abdusalom Rajabov ise görüşmelerin çok verimli geçtiğini ifade ederek, "İkili iş görüşmelerinin sonucunda önemli anlaşmalar sağladık. Bu tarz organizasyonların artması bizim için çok önemli." diye konuştu.





DOSABSİAD, Tacikistan ile İş Birliği Köprüsünün Temelini Attı

Bursa-Tacikistan Bölgeler Arası İş Forumu ve İkili İş Görüşmeleri programı, Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Sanayici İş İnsanları Derneği'nin (DOSABSİAD) ev sahipliğinde gerçekleştirildi. DOSABSİAD ile Khatlon Ticaret ve Sanayi Odası arasında iş birliği protokolünün imzalandığı törene TÜGİAD Genel Başkanı-DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Nilüfer Çevikel, DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Akif Dikici, Tacikistan Khatlon Bölgesi Yatırım ve Devlet Mülkiyeti Yönetimi Dairesi Başkanı Qirbonzoda Qurbonali, Dangara Serbest Ekonomik Bölge Başkanı Muhammed Yatırmzoda, Kulab Serbest Ekonomik Bölge Başkanı Mustafa Abdullozoda ve iş heyeti katıldı.

'FİRMALARIMIZ İÇİN YATIRIM FIRSATI'

Başkan Nilüfer Çevikel, Bursa ile Tacikistan arasında yaklaşık 10 milyon dolar ticaret hacminin olduğunu belirterek, yatırım fırsatlarını ve iş birliği imkânlarını üyelerine tanıtmayı amaçladıklarını söyledi. Çevikel, "Tacikistan, 2,5 milyon dolar ihracat hacmi ile ekonomik büyümesini artırarak sürdüren bir ülke. Biz de DOSABSİAD olarak hem ticari ilişkilerin gelişmesine katkı sağlamak, hem de üyelerimizin bölgedeki yatırım fırsatlarından faydalanması için harekete geçtik. Son yıllarda sanayicimizin üzerinde baskı oluşturan enerji maliyetlerinin Tacikistan'da oldukça düşük olması,

yatırım rotası açısından bu ülkeyi daha da cazip hale getirecek" diye konuştu.

YENİ İŞ BAĞLANTILARI KURULACAK

Ülkelerin ticaret hacminin genişlemesinde jeopolitik konumun bir öneminin olmadığına da dikkat çeken Çevikel, "Küresel piyasalarda makinalara yapılan yatırımların, iş gücüne yapılan yatırımlar kadar avantajlı olmadığı defalarca kez tecrübe edildi. İhracat odaklı büyüme ve gelişmiş ticaret hacmi için nitelikli iş gücünün sağlanması oldukça önemli. Bu noktada iki ülkenin de yararına olacak bir süreci başlattık" ifadelerini kullandı. Khatlon Bölgesi Yatırım ve Devlet Mülkiyeti Yönetimi Dairesi Başkanı Qirbonzoda Qurbonali de, Türkiye ve Tacikistan'ın güçlü tarihi bağlara ve ortak kültürel mirasa sahip iki kardeş ülke olduğunu söyledi. Tacikistan'ın Bursalı firmalarla tekstil ve otomotiv sektörleri odaklı iş birliği içinde olduğunu da vurgulayan Qurbonali, "Bursa ile farklı sektörlerde de yeni iş bağlantıları kurmak istiyoruz. DOSABSİAD, bu anlamda önemli bir köprü görevi üstlenecek" dedi. Tekstil, gıda ve otomotiv sektörü temsilcilerinin bulunduğu Tacikistan heyeti, bölgedeki firmaları ziyaret ederek iş birliği odaklı görüşmeler yaptı.



Türk Yatırımcılara Davet Var

Tacikistan Sanayi ve Yeni Teknolojiler Bakanı Sherali Kabir, Türkiye ile yatırımları “kazan-kazan” ilişkisi üzerine inşa etmek istediklerini belirterek, ülkesindeki fırsatların Türk yatırımcılara açık olduğunu kaydetti.

Tacikistan Sanayi Bakanı Kabir, son yıllarda başta cumhurbaşkanları ve bakanlar düzeyinde, iki ülke arasındaki ilişkilerde çok ciddi ilerlemeler olduğuna dikkati çekerek “İki ülke arasında yeni yol haritası çizdik, bu yol haritasına göre başta iktisadi alanda olmak üzere birçok alanda Türkiye'nin tecrübesinden istifade etmek istiyoruz.” dedi.

YEŞİL ENERJİ VURGUSU

Kabir, ülkesinde “yeşil enerji” kullandıklarını, enerji fiyatlarının düşük olduğunu ve işçi maliyeti bakımından uygun fırsatlar bulunduğunu belirterek, komşu ülkelere oranla daha avantajlı olduklarını söyledi. Türkiye-Tacikistan yatırımlarını “kazan-kazan” ilişkisi üzerine inşa etmek istediklerini dile getiren Kabir, bu yatırımların iki ülke ilişkilerini geliştireceğini anlattı. Kabir, ülkesinin daha çok mal satmak istediğini, ülkesindeki fırsatların Türk yatırımcılarına açık olduğunu kaydetti.

‘ALÜMNYUM VE PAMUK SATIYORUZ’

Kabir, Türkiye'ye alüminyum ve pamuk sattıklarını kaydetti. Türkiye'ye sattıkları ürünleri artırmayı planladıklarını vurgulayan Kabir, “Türk yatırımcıyı Tacikistan'a davet ediyoruz. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ile protokol imzaladık. Ülkemizin eksik olduğu alanlarda Sayın Varank'la birlikte değerlendirmelerde bulunduk. Son haftalarda iki görüşme gerçekleştirdik kendisiyle. Türkiye'nin Tacikistan'a yatırım yapması için çalışıyoruz.” diye konuştu.





Coğrafi İşaret ile Sektörlerin İş Hacmi Artıyor

Bursa iş dünyasının çatı kuruluşu BTSO, Türkiye'nin en önemli gastronomi kentleri arasında yer alan Bursa'nın lezzetlerini tescilleyerek ekonomik değerini arttırıyor. BTSO bugüne kadar Kestane şekeri, cevizli lokum, üzüm şırası, cantık, tahinli pide, süt helvası ve döner kebabı için coğrafi işaret sürecini tamamladı. Üzüm şırası üreten firmaları ziyaret eden BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Aytağ Onur, kentin sahip olduğu değerleri en iyi şekilde muhafaza ederek gelecek nesillere aktarırken Bursa'nın üretimdeki gücünü de zenginliğe dönüştürmeyi amaçladıklarını söyledi. Bursa'nın coğrafi yapısı, tarımsal üretimi, tarihi ve kültürel çeşitliliği ile Türkiye'nin en zengin şehirlerinden birisi olduğunu belirten Aytağ Onur, "Bugüne kadar 7 farklı ürünümüzü tescillemeyi başardık. Üzüm şırası da tescil alan ürünlerden birisi. Firmalarımızın üretim alanlarını heyetimizle birlikte inceledik. Denetim ekibimizle beraber gözlemlediğimiz firmalar yetkililerden tam not aldılar. Coğrafi işaret çalışmalarımıza destek veren tüm firmalarımıza şükranlarımı sunuyorum." dedi.

COĞRAFI İŞARET SATIŞLARI ARTIRDI

Sektör temsilcisi Okan Ceylan, birçok geleneksel şerbet üretimi ile birlikte coğrafi işaretli üzüm şırasını da ürettiklerini söyledi. Tamamen doğal yollarla tatlandırıcı ve katkı maddesi kullanmadan üretim

yaptıklarını dile getiren Okan Ceylan, "Ürünlerimizde coğrafi işareti gururla kullanıyoruz. BTSO'nun vermiş olduğu destek üzüm şırasına coğrafi işaret kazandırmamıza imkan sağladı. Satışlarımız coğrafi işaret tescilinden sonra ciddi oranda artış gösterdi. Bu konuda başta BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay olmak üzere emeği geçen tüm ekibe teşekkür ediyoruz." diye konuştu.

"BTSO İLE BERABER ÇALIŞMAKTAN MUTLULUK DUYDUK"

Firma olarak 14 yıldır üzüm şırası üretimi yaptıklarını dile getiren sektör temsilcisi Hakan İlhan Minare ise "Günlük 35-40 bin civarında şişe üretim kapasitemiz var. Coğrafi işaret konusunda sıra için öncülük eden firmalardan biri olduğumuzu düşünüyorum. BTSO, bu çalışmayla organik üretim açısından da önemli bir çalışmaya imza atmış oldu. BTSO yönetimine teşekkürlerimizi sunuyoruz." dedi.

BTSO coğrafi işaret sürecinin tamamlanması ile birlikte üretim yapan firmalara ziyaretlerini sürdürüyor. BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Onur'a Bursa Uludağ Üniversitesi Ziraat Fakültesi Gıda Mühendisliği Bölümü Üyesi Prof. Dr. Ömer Utku Çopur, Bursa Teknik Üniversitesi Gıda Mühendisliği Bölümü Üyesi Dr. Öğretim Üyesi Aycan Yiğit Çakır ve Bursa Tarım ve Orman Bakanlığı İl Müdürlüğü Ziraat Yüksek Mühendisi Songül Acıköse eşlik etti.



BEBKA'nın 2023 Bütçesi Onaylandı

Eskişehir Valisi Erol Ayyıldız başkanlığında ve Bursa Valisi Yakup Canbolat ev sahipliğinde Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı binasında gerçekleştirilen Eylül ayı Yönetim Kurulu toplantısına; Bilecik Valisi Dr. Kemal Kızılkaya, Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş, Eskişehir Büyükşehir Belediye Başkan Vekili İbrahim Arslan, Bilecik İl Genel Meclisi Başkanı Osman Yılmaz, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, Bilecik Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Şükrü Keskin ve BEBKA Genel Sekreteri Doç. Dr. M. Zeki Durak katıldı.

2024-2028 TR41 BÖLGE PLANI HAZIRLIKLARI DEVAM EDİYOR

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Kalkınma Ajansları Genel Müdürlüğü koordinasyonunda faaliyetlerini sürdüren BEBKA'nın, Eylül ayı Yönetim Kurulu toplantısında 2023 Çalışma Programı ve bütçesinin yanı sıra 2022 yılının ilk 6 ayına yönelik Ara Faaliyet Raporu da onaylandı. 2024-2028 Bursa Eskişehir Bilecik Bölge Planı çalışmaları ve illerde yapılacak Bölge Planı Çalıştaylarının da görüldüğü toplantı, Ajans faaliyetlerine ilişkin Yönetim Kurulu üyelerine yapılan bilgilendirme sunumu ile sona erdi.

BAŞARILI PROJELER ANKETİNDE SONA GELİNDİ

BEBKA'nın internet üzerinden gerçekleştirdiği 'Başarılı Projeler Anketi' için başvurular 30 Eylül'de sona erecek. Çalışmayla, BEBKA projelerinin farkındalığının artırılması ve proje yazma kültürünün geliştirilmesi amaçlanıyor.

Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı (BEBKA) web sitesinde devam eden 'Başarılı Projeler Anketi' için oylama süreci 30 Eylül'de sona erecek. Oy verme işleminin tamamlanmasının ardından Değerlendirme Kurulu'nun kararı ile sonuçlar, kamuoyuna duyurulacak.

390 PROJEYE 750 MİLYON DESTEK

Bursa, Eskişehir ve Bilecik'i kapsayan TR41 bölgesinde 2010'dan bu yana 390 projeye 750 milyon destek verdiklerini belirten BEBKA Genel Sekreteri Doç. Dr. M. Zeki Durak, "Bölgemizde bugüne kadar birçok projeye destek sağlayarak, kalkınma adına önemli işlere imza attık. Destek verdiğimiz bu projeleri ödüllendirilerek, kamuoyunun yürüttüğümüz faaliyetler hakkında bilgilendirilmesini amaçlıyoruz. Anket çalışmasıyla bölgemize hizmet sunan proje sahiplerimizin onurlandırılmasını ve proje yazma kültürünün geliştirilerek bölgemizin kalkınmasına katkı sağlamayı amaçlıyoruz. Sonuçları heyecanla bekliyoruz" diye konuştu.



TEKNOSAB İle Birlikte Hızlı Tren Heyecanı

Karacabey Belediye Başkanı Ali Özkan, Hürriyet Mahalle Muhtarı Ahmet Kaçar ile birlikte hızlı tren şantiyesinin kurulacağı alanı ziyaret etti. TEKNOSAB'ın bölgeye büyük katma değerler kazandıracağını söyledi.

'EN BÜYÜK YATIRIMLARDAN BİRİ'

Başkan Özkan, ziyaret sonrası yaptığı değerlendirmede "Bölgemizdeki hızlı tren çalışmalarına Hürriyet Mahallemizde start verildi. Hızlı tren, bölgemizin hasretle beklediği, çok önemli ve vizyonel projelerden bir tanesi. Hem Karacabey ekonomisine hem Bursa ekonomisine hem de Türkiye ekonomisine ciddi manada katkı sağlayacak, ulaşım alanını rahatlatacak, bölgemizdeki ürünlerin limanlara ve değişik bölgelere nakliyesini hızlı bir şekilde sağlayacak. Bundan birkaç yıl önce hayal dahi edemediğimiz bir proje bölgemizi de kapsıyor. Ulaşım noktasında İstanbul-İzmir otoyolu girişinin ve çıkışının Karacabey'den olması, bir trompet kavşakla Hürriyet Mahallemiz vesilesiyle TEKNOSAB'a bağlanarak ayrı

bir değer katmıştı. TEKNOSAB, Türkiye'nin en büyük yatırımlarından biri ve yeni nesil organize sanayisi bölgesi. Buradaki çalışmalar da hızlı bir şekilde devam ediyor. Bunun yanında da hızlı tren projesi hayata geçiyor. Gerçekten Karacabey devlet yatırımları anlamında altın çağını yaşamakta. Ulaşım projeleri, TEKNOSAB, 2 tane baraj projesi, Bursa Büyükşehir marifetiyle gerçekleştirdiğimiz altyapı çalışmaları ve diğer çeşitli projeler, Karacabey'in 'modern, müreffeh ve güçlü kent' hale gelmesine zemin hazırlayacak önemli çalışmalar. Bu çalışmalara katkı koyan başta Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere bölge milletvekillerimize, il başkanımıza, Büyükşehir Belediye Başkanımıza ve emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Bu çalışmaların başladığı başta Hürriyet Mahallemize, değerli sakinlerine, Karacabey'imize, Bursa'mıza, Türkiye'mize hayırlı olsun" şeklinde konuştu.



TEKNOSAB
Bursa Teknoloji Organize Sanayi Bölgesi



Pakistan'a Bursa İş Dünyasından Yardım Eli

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası, sel felaketinden etkilenen Pakistan için seferber oldu. Bursa iş dünyasının katkılarıyla kısa sürede hazırlanan 2 tır dolusu insani yardım malzemesi Bursa Valiliği koordinasyonunda Pakistanlı afetzedelere gönderildi.

BTSo Bursa'nın ekonomik gelişimi hedefiyle gerçekleştirdiği projelerin yanı sıra sosyal sorumluluk çalışmalarıyla da Türkiye'ye örnek oluyor. Yaşadığı sel felaketinin yaralarını sarmaya çalışan Pakistan'a yardım elini uzatan Bursa iş dünyası, Bursa Valiliği koordinasyonunda yürütülen yardım kampanyası kapsamında kısa sürede 2 tır dolusu insani yardım malzemesi hazırladı.

“BURSA İŞ DÜNYASI TÜM İMKANLARIYLA PAKİSTAN'IN YANINDA”

BTSo Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, Pakistan'da meydana gelen sel felaketinden dolayı büyük bir üzüntü duyduğunu ifade etti. Hayatını kaybeden Pakistanlılara Allah'tan rahmet, yaralılara şifa temennisinde bulunan Başkan Burkay, Bursa iş dünyasının tüm imkanlarıyla Pakistan'ın yanında olduğunu söyledi. Türkiye'nin yaşadığı afetlerde ve zor günlerde ilk yardıma koşanların başında Pakistan halkının geldiğini anımsatan İbrahim Burkay, “Pakistan bizim dost ve kardeş ülkemiz. Kardeşlik böyle zor günlerde belli olur. Bizler de bu

bilinçle Pakistan'da yaşanan afetin ardından tüm imkânlarımızla hemen kardeşlerimizin yardımına koştuk. Bu yardımları tarihi ve insani sorumluluğumuz olarak değerlendiriyoruz. Çok kısa bir sürede bu denli büyük bir yardımın toplanmasını sağlayan hayırsever iş insanlarımıza şükranlarımı sunuyorum.” dedi.

“YARDIMLARIMIZ SÜRECEK”

dünyasının bugüne kadar yardım ettiğini ve bundan sonra da yardım etmeye hazır olduğunu belirterek, “Yakın dostumuz Pakistan halkının yanında yer almak ve acılarını paylaşmak amacıyla başlatılan yardım kampanyasına destek olduk. Pakistan'a dünya genelinde yapılan yardımlar şu anda yetersiz. Bursa iş dünyası olarak bizler Pakistan'a her türlü destek ve yardımı sağlamaya devam edeceğiz.” diye konuştu.

“PAKİSTAN'IN TÜRK HALKININ KALBİNDE ÖZEL BİR YERİ VAR”

BTSo Meclis Üyesi Fuat Alpaslan, Pakistan'ın Türk halkının kalbinde özel bir yeri olduğunu söyledi. Alpaslan, “Pakistan, ülke tarihinin en büyük sel felaketlerinden biri ile karşı karşıya. Ülkenin üçte biri sular altında kaldı. Pakistanlı kardeşlerimize geçmiş olsun dileklerimi iletiyorum. Vefat edenlere Allah'tan rahmet diliyorum. Tüm iş dünyası temsilcilerimizi bu zor günlerinde Pakistan halkına destek olmaya davet ediyorum.” dedi.



'FRANSA CUMHURBAŞKANI MACRON, BİZİM ARAÇLARA BİNİYOR'

Bursa'da tecrübeli ve alanında uzman kadrosuyla Mercedes ve Iveco gibi markaların hafif ticari araç segmenti onaylı üst yapıcısı olan Erener Otomotiv araçları başta Avrupa olmak üzere dünyanın birçok coğrafyasında Bursa markasını temsil ediyor. 2009 yılında kurulan katma değerli üretim ve ihracatıyla ülke ve Bursa ekonomisine de önemli katkı sağlayan Erener Otomotiv, bugün sektörde büyük pay sahip. Firmanın CEO'su Gazanfer Eren, Erener Otomotiv'in kuruluş serüvenini, UR-GE Projesinin firmaya faydalarını, firmanın başarılarını ve hedeflerini BİSO Ekonomi'ye paylaştı.

ERENER OTOMOTİVİN KURULUŞUYLA İLGİLİ HANGİ ÖNEMLİ KİLOMETRE TAŞLARI VAR?

1977 İnegöl doğumluyum. Erener Otomotiv A.Ş'nin kurucularındanım. Babam, ben ve kız kardeşlerim birlikte çalışıyoruz. Sektörde yapabileceğimizin en iyisini, güzelini ve kalitesini üretmeye çalışıyoruz. Erener Otomotiv A.Ş'nin kuruluşu uzun bir süreçte dayanıyor. İş hayatına baba mesleğimiz olan otobüs-kamyon işletmeciliği ve araç alım-satımı ile başladık. 2001 senesinde askerliğimi bitirdikten sonra babamla birlikte çalışmaya karar verdim. Kendimize önce servis hizmetleri verecek bir firma kurduk ve araç alım-satım işlerine başladık. Ticari araç alım-satımı ile ilgili faaliyetler gerçekleştiriyorduk. Bu iş kolu ilerleyen zamanlarda bizi çok fazla tatmin etmemeye ve küçük gelmeye başladı. Eğitimimizi

aldığımız ya da niteliklerimizi daha iyi kullanacağımız farklı işler, memleketimize katma değer satacak, ülkemize daha iyi başarılar getirecek, döviz kazandıracak işlere yönelmeyi düşündük. O sırada araçların iç cam vs. tasarımı yapıp satılıyordu. Biz de galerimizde bunların satışını gerçekleştiriyorduk. 'Araçları kendimiz üretip aynı zamanda neden Türkiye'de satmıyoruz' diye düşündük. Kasım 2009'da ufak bir yer kiralayarak Mercedes, Volkswagen, Renault ve Ducato gibi Fiat gurubundaki araçların panelvanlarını satın alıp içlerini dizayn ederek galeride satmaya başladık. Yaklaşık 1 yıl sonra kız kardeşimle hem yurtiçinde, hem de yurt dışında aldığımız yabancı dil eğitimlerimizi kullanmak adına sadece ülkemize değil, yurt dışına bir şeyler yapmamız gerektiğine karar verdik. Bu düşünceden hareketle 2010 yılında İstanbul'da gerçekleştirilen 'BusWorld' fuarına biri iç piyasaya, diğeri yurt dışına tasarladığımız iki araçla katıldık. Çok güzel tepkiler aldık. Sektörde eski olan firmaların kalitesinde araç ürettiğimizi gördük. Dışarıdan gelen müşterilerin tepkileri, gösterdikleri ilgi bizi oldukça mutlu etti. O andan itibaren yaptığımız üretimi daha da geliştirip büyüterek tasarladığımız araçları yurtdışına satmaya karar verdik.

'HER ARACIN, HER MODELİN HİKAYESİ VAR'

GELİLEN NOKTADA NASIL BİR BÜYÜME KAYDETTİNİZ?

2012 yılından bu zamana kadar olan 10 yıllık süreçte üretimimizin yüzde 100'ü dış piyasa olmak üzere ticaret

yapan, araç üreten Avrupa'da bu sektörde tanınan ve belirli bir payı olan firmalardan biri konumuna geldik. Türkiye'de belki daha az tanınıyoruz ancak Avrupa'da çok daha fazla tanınıyoruz. Bu da bize gurur veriyor. Aile fertlerimizle her birlikteyiz. Babam zaten daha iyi işler yapmamız için her zaman bizi destekliyor ve arkamızda duruyor. Kendimize ait modeller tasarladık her zaman. Başkasının aracını ya da modelini tekrar etmeden, kendi aracımız, tasarımlarımız ve patentli modellerimizle müşterilerimize hizmet veriyoruz. Bu sebeple her aracımızın, her modelimizin bir hikâyesi ve bir ismi var. Bir başarıya ulaşırken altyapısını da oluşturarak gitmeyi hedefliyoruz. 2012 yılında BusWorld Fuarı'na katılmaya karar verip, yurtdışı piyasasında satılabilmesi uygun gördüğümüz bir model üretip orada sergilemek bizim için dönüm noktası oldu. Bu, bizim yurtdışı ile olan tüm bağlantılarımızın başlangıcı oldu. Ancak bu dönüm noktasına gelmek için gerekli altyapıyı yıllardır hazırlıyorduk. Seri üretim yaparak her ay onlarca araç üretmek değil, mümkün olduğunca kapasitemizi bozmadan ve kalitemizi düşürmeden optimum sayıyı bularak araç üretmek, bizim için oldukça önemli. Iveco firmasının Türkiye'de tek onaylı üst yapıcısı, BusMaster projesinin bir üyesi ve aynı zamanda Mercedes firmasının da onaylı üst yapıcısıyız. Yaptığımız her araç, yurtdışına gittiğinde verdiğimiz teknik belgeleri ile birlikte dünyanın her ülkesinde yarım saat içinde kaydedilerek trafiğe çıkar hale geliyor.

'CUMHURBAŞKANIMIZ, ARAÇLARIMIZLA FRANSA'YI GEZDİ'

EKİBİNİZİ NASIL ŞEKİLLENDİRDİNİZ? YURTDIŞINDA İMAJINIZ NASIL?

Erener Otomotiv, 3 bin 500'ü kapalı alan 2 bini açık alan olmak üzere 5 bin 500 metrekare bir alan üzerinde faaliyet gösteriyor. Yüzde 20'lik kısmı beyaz yaka, geri kalanı mavi yaka olmak kaydıyla 60 kişi civarında çalışmamız var. Dışarıda tamamen bize üretim yapan ve çalışan firmalar var. Bunları da saydığımızda 150-200 kişilik ekiple ortaklaşa bu işi yürütüyoruz. Tabii firma Olarak ürettiğimiz ürünün beğenildiğini ve sipariş alındığını hatta üretim için beklendiğini duymak ve bilmek izi çok onurlandırıyor. İyi yolda olduğumuzu hissediyoruz. Avrupa'nın başlıca ülkeleri Fransa, Almanya, İtalya, Çek Cumhuriyeti, Hırvatistan, Belçika, Danimarka, İrlanda ve İngiltere gibi daha sayamadığım birçok ülkeye ihracatımız var. Gittiğiniz her turistik ülkede bizim araçlarımızı görme şansınız var. Özellikle Fransa'da ağırlıklı olarak çok fazla aracımız var. Hatta gurur verici şeylerden biri, 2-3 sene önce Cumhurbaşkanımız, Fransa'yı ziyaretinde tamamen Erener Otomotiv'in araçları ile gezdirildi. Kortejlerde bizim araçlarımız kullanılıyor. Fransa Cumhurbaşkanı Macron, izim araçlarımıza biniyor.



Hem ülkemiz açısından, hem Erener Otomotiv açısından, hem de şahsi olarak benim ve ailemin gurur kaynağı oluyor. Kişiyi özel ve gruplara özel araçlar yapıyoruz. Araçlarımızın beğenilerek üst düzey yöneticilerimizin ya da Avrupa'daki üst düzey yöneticilerin bu araçları tercih etmesi, ziyaretlerinde kalite olarak uygun görülmesi bizim için gurur verici. Cumhurbaşkanımızın araçlarımızla seyahat ettiğine ait görüntüler bize ulaştığında onur ve gurur duyuyoruz. Avrupa'nın hemen hemen her yerinde araçlarımızı hep üst düzey kişilerin ve makamların kullanıyor olması bizim için artık olağan gelişmelerden biri oldu.

'BTSO İLE YENİ PAZARLARA AÇILDIK'

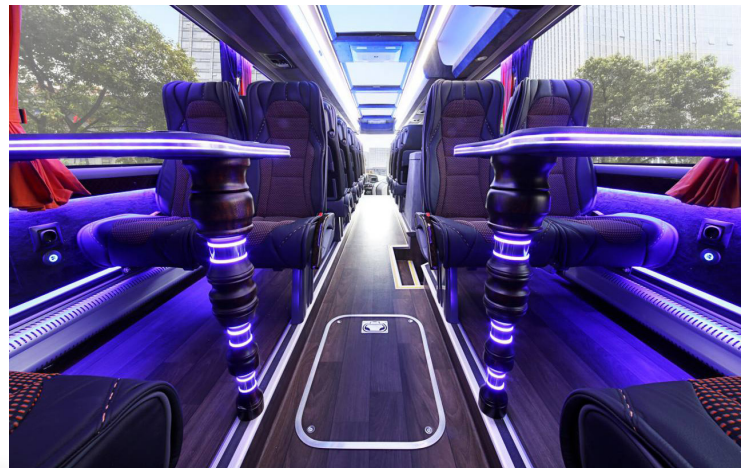
YENİ PAZARLARA AÇILMA NOKTASINDA NE GİBİ ÇALIŞMALAR YAPTINIZ?

Bursa Ticaret ve Sanayi Odamızın desteği ve bilgi birikimiyle de çalışmalar yürütüyoruz. Yaklaşık 2 yıldır süren BTSO Karoseri sektörü Ur-Ge Projesi, oldukça verimli oldu. Ur-Ge bünyesinde Erener Otomotiv olarak aktif bir şekilde rol alıyoruz. Gerek yurtdışı gezileri, gerekse yurtiçi toplantılarında 'Bursa Büyürse, Türkiye Büyür' mottosu ile canla başla çalışıyoruz. Başta Amerika olmak üzere Kuzey Afrika, Güney Afrika, Avusturalya gibi bize uzak olan ve ulaşamayan bölgelere de ulaşmanın, niş pazarlar bulmanın peşindeyiz. Katma değerli ürünlerimizi ne kadar uzağımızdaki pazarlara ulaştırırsak hem ülkemizin katma değerini artırırız, hem de firmamızın büyümesine katkı sağlarız. BTSO ile yaptığımız toplantı ve çalışmalarda tüm sektör temsilcileri olarak bu işin peşindeyiz. Çünkü üretim yaparken sadece bir aracı götürmüyoruz. Yedek parçasından, camına ve klimasına kadar tüm ekipmanları tanıtıyoruz. Bu ekipmanlarla ilgili sektörde ciddi anlamda katma değer ve hareket sağlıyoruz. Bu anlamda sadece bir araç satmıyorsunuz, onunla birlikte çoğu malzemeyi de içine katarak birçok sektörde size bağlantılı iş imkanı sağlıyorsunuz. Kuvvetli olduğumuz her alanda daha fazla olduğumuz her bölgede emin olun bizim bileğimizi bükemeyecekler. Bilmediğimiz yeni pazarların keşfi, nasıl ihracat yapılacağı ve o pazarlara nasıl girileceği konusunda Urge pazarı çok faydalı oldu. Ticaret Bakanlığı ve BTSO'ya sektörümüze olan bu katkılarından dolayı çok teşekkür ediyorum. İyi ki varlar ve iyi ki varız.

Bursa tam anlamıyla bir sanayi şehri. Toplam yüz ölçümüne baktığımızda, sanayiye ayrılan pay toprak olarak baktığınızda yüzde 1'i bulmuyor. Bununla ilgili Bursa'nın çok ciddi sıkıntıları var. Firmamızın da üretim yaptığı yer şehrin ortasında kaldı. Daha fazla büyüebilmemiz için geniş alana ihtiyacımız var.



Bursa'da TEKNOSAB bu konuda çok güzel bir örnek. Yine BTSO tarafından projelendirilen KOBİ OSB örnek bir proje. KOBİ olarak bu projeleri konuşuyoruz ancak bu oluşumlar destekle ayakta durabilen ve ilerleyebilen oluşumlar. Bu nedenle bu destekleri devletimiz artırırorsa ihracatımız ve sanayicimiz için oldukça verimli olur. Avrupa'da transport firmalar arasında Erener Otomotiv sözünü tutan, dediği gün yüklemesini yapan bir firma olarak hep önde olmuştur. Bu bağlamda da avantajlı zamanlar elde etmiştir. Müşteri memnuniyeti ve aracını eksiksiz olarak teslim bizim asıl hedeflerimizden biridir. Şimdiye kadar da bunlarla ilgili hiç utanmadık. Kendi çocuklarımız için ve gelecek nesiller için her zaman söylediğim bir şey var; "Sakin işi küçümsemeyin." En altından en üstüne kadar iş, iştir. Bugün bir simit dahi satmanız en iyi simidi sizin satmanız gerekir ki müşteriniz olsun ve hayatınızı iyi idame ettirin. Genç girişimcilere tavsiyem; ne yaparlarsa yapsınlar her zaman işin alt yapısında başlayarak en üste kadar adım adım çıkmalarını tavsiye ederim.





DOÇ. DR. EFSUN DİNDAR

BUÜ Çevre Mühendisliği Bölümü Öğr. Üyesi

YEŞİL BÜYÜME

Sürdürülebilir büyümenin sağlanması ve yoksulluğun azaltılması çerçevesinde yeşil bir ekonomi oluşturma ön koşulu olarak **yeşil büyüme** kavramı, ülkeler düzeyinde ilk kez Mart 2005'te Güney Kore'nin başkenti Seul'de gerçekleştirilen 5. Çevre ve Kalkınma Bakanlar Konferansı'nda gündeme alınmıştır. Toplantı sonunda, yeşil büyümenin sürdürülebilir kalkınmaya ulaşmada bir yöntem olduğunu kabul eden bir deklarasyon yayımlanmıştır. Yeşil büyüme bu deklarasyonda şu şekilde tanımlanmıştır: **"Giderek kötüleşen kaynak kısıtı ve iklim krizine rağmen yoksulluğu azaltmak için gerekli ekonomik büyümeyi ve istihdamı yaratmayı destekleyen büyüme stratejisi."** (United Nations Economic and Social Commission for Asia and the Pacific).

Yeşil büyüme, 2008 küresel ekonomik krizi sonrasında yaşanan ekonomik durgunluk ortamından bir çıkış yolu olarak yoğun ilgi görmüştür. Küresel ekonomik krize bir cevap olarak, Güney Kore **'düşük karbonlu yeşil büyümeyi'** ülkenin yeni kalkınma vizyonu olarak benimsemiş ve hemen sonrasında 2009 yılında **Yeşil Büyüme Ulusal Stratejisi ve 5 Yıllık Yeşil Büyüme Planı'nı** açıklamıştır.

Son dönemde yaşanan ekonomik krizler, iklim değişikliği gibi çevresel ve ekonomik problemler, sürdürülebilir kalkınma çerçevesi altında **yeşil büyüme, yeşil ekonomi, düşük karbonlu ekonomi, sürdürülebilir üretim ve tüketim** gibi kavramları ortaya çıkarmıştır. OECD, UNEP gibi uluslararası örgütler; **'yeşil büyüme' veya 'yeşil ekonomi'** kavramını çevresel iyileştirmelere katkı sağlayan mal ve hizmetlerin yatırım ve tüketimini önceliklendiren bir anlayış olarak tanımlamaktadır. Bu bakış açısı ile çevresel sürdürülebilirliğe katkı

sağlanırken ekonomik gelişme, gelir artışı, istihdam ve fakirliğin azaltılmasına da katkı sağlanacağı düşünülmektedir. Avrupa Birliği de yeşil ekonominin sürdürülebilir üretim tüketim, enerji verimliliği ve yenilenebilir enerji kullanımı ile yeni iş imkânlarının yaratılmasının insan refahının artırılmasıyla yakından ilişkili olduğunu öne sürmektedir.

Türkiye ise ekonomik büyüme ve kalkınmayı teşvik etmek için yeşil büyümeyi uygulamaya koyarak doğal zenginliği, refahının dayandığı kaynakları koruyarak, çevresel sorunlarının çözümünü ve çevresel hizmetlerini geliştirmelidir. Çoğu gelişmiş ve gelişmekte olan ülkeler gibi Türkiye de **yeşil büyümeyi destekleyecek politikalar** üreterek farkındalık yaratmak için ve bu konudaki ilerlemeyi ölçebilmek, konuyla ilgili fırsatları ve riskleri ortaya koyabilmek adına yeşil büyüme göstergelerine ihtiyaç duymaktadır.

Sürdürülebilir üretim ve tüketim yaklaşımı, yeşil ekonominin önemli unsurları olup sosyal ve çevresel etkilerinin detaylı olarak değerlendirilmesi gerekmektedir. Türkiye'de yeşil büyüme amaçlı yatırım ve harcamaların yapılması, yeni endüstriyel ve sanayi alanlarının fiziki olarak oluşturulması olarak algılanmamalıdır. Yeşil büyüme, çevresel bozulma, biyo-çeşitliliğin azalması ve sürdürülemez doğal kaynak kullanımını engellerken öte taraftan da iktisadi büyüme ve kalkınmayı devam ettirme noktasında olmalıdır. Bu nedenle **mevcut klasik üretim yöntemlerini dönüştürmeye yönelik yatırımlar desteklenmelidir, yatayda geleneksel büyüme değil...**



Öncelikli Sektörler İçin Kıtalar Arası İhracat Seferberliği Başlıyor

Türkiye'nin ihracat odaklı büyüme stratejisi çerçevesinde ticari bağların çeşitlendirilerek güçlendirilmesi hedeflenirken öncelikli sektörler için dört kıtaya yönelik çeşitli adımlar atılacak.

2023-2025 yıllarına yönelik Orta Vadeli Programa göre (OVP), küresel ölçekte parasal sıkılaşma politikaları ve jeopolitik riskler 2022'nin kalan döneminde ve 2023'te küresel ekonomik görünüm üzerinde baskılayıcı unsurlar olarak öne çıkacak. Bu durumun küresel ticaret üzerinde de olumsuz etki oluşturarak, ihracata yansımaları bekleniyor. Bununla birlikte, emtia fiyatlarındaki yüksek seviyelerin gerilemesi ve hizmet gelirlerindeki artışın etkisiyle cari işlemler dengesinde iyileşme yaşanması öngörülüyor. Program döneminde, ithal girdi bağımlılığını azaltıcı, ihracatta ürün ve ülke çeşitlendirilmesini sağlayıcı, ihracatta katma değeri yüksek üretimi destekleyici politikaların cari işlemler açığının kademeli bir şekilde azaltılmasına katkı vereceği tahmin ediliyor. Cari işlemler açığındaki iyileşmeye ilave olarak, uzun dönemli üretim ve verimlilik artışının sağlanması bakımından önem arz eden doğrudan yabancı yatırımlar yoluyla açığın finansman kalitesi artırılacak.

DİPLOMASİ DE YOĞUNLUK ARTACAK

Türkiye'nin uluslararası görünürlüğü'nün artırılması ve imajının güçlendirilmesi için kamu ve kültür diplomasisi faaliyetleri yoğunlaştırılacak. Başta yakın coğrafya olmak üzere, diğer ülkelerle ticari ilişkilerin geliştirilmesi, ülkenin hak ve menfaatlerinin azami ölçüde gözetilmesini sağlamak için ticaret diplomasisi araçlarıyla bölgesel ve çok taraflı iş birliği platformları etkin kullanılacak. Böylelikle ticari bağlar çeşitlendirilecek ve yurt dışında yaşayan vatandaşların, iş dünyasının ve finansman unsurlarını temel alan bütüncül yaklaşım sürdürülecek. Dış ticarette rekabetçiliğin artırılması ve tedarik zincirlerindeki ülkenin konumunun güçlendirilmesine yönelik politikalar, çevresel faktörler de göz önünde bulundurularak Yeşil Mutabakat Eylem Planı'na uygun yürütülecek.

'HEAL IN TÜRKİYE' AÇILIMI

Değişen tüketici eğilimleriyle teknolojik gelişmeler doğrultusunda turizmin çeşitlendirilmesi amacıyla alternatif turizm ürünleri belirlenecek, hedef pazarlarda tanıtım faaliyetleri yürütülecek. Mevcut pazarların geliştirilmesinin yanı sıra pazar çeşitliliğini sağlamak amacıyla başta Uzak Doğu

Ülkeleri olmak üzere dünyada yükselen pazar konumundaki ülkelere gelen ziyaretçi sayısını artırmaya yönelik çalışmalar yürütülecek. Türkiye turizminin sürdürülebilirlik ilkesi çerçevesinde geliştirilmesi amacıyla Ulusal Sürdürülebilir Turizm Programı kapsamında yeni standartlar belirlenecek ve programın tanıtımı uluslararası alanda yapılacak. Sağlık turizmi alanında ülke tanınırlığı ve tercih edilirliliği artırılacak, sağlık turizmi hizmet kapasitesi nitelik ve nicelik olarak geliştirilecek ve "Heal in Türkiye" markasıyla sağlık hizmet ihracatına yönelik tanıtım faaliyetleri yürütülecek.

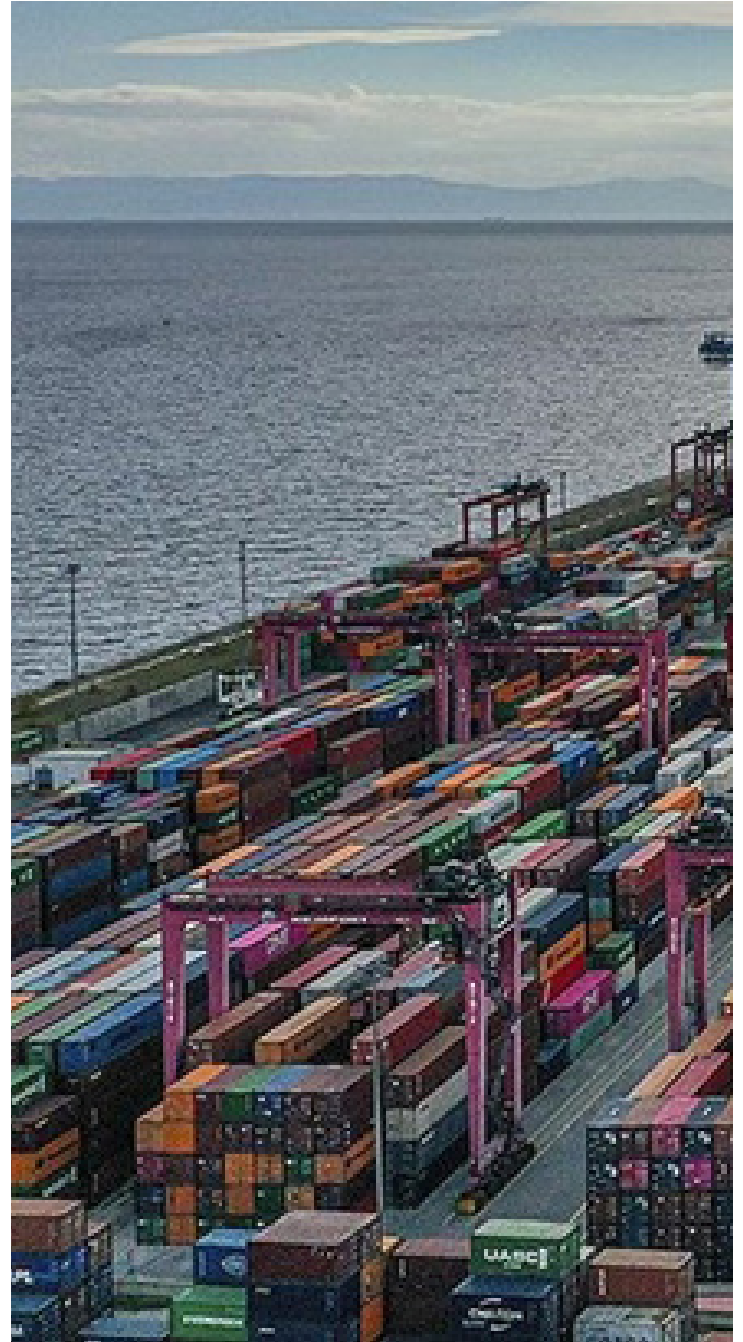
4 KITAYA AYRI STRATEJİ

İhracat odaklı büyüme hedefi kapsamında, Avrupa Birliği ile tercihli ticari ilişkilerin temelini oluşturan Gümrük Birliği'nin güncellenmesi ve yeni serbest ticaret anlaşmaları müzakere edilecek. Yürürlükteki serbest ticaret anlaşmalarının kapsamının genişletilmesine yönelik çalışmalar sürdürülecek. Öncelikli sektörlerle yönelik ticari ve ekonomik ilişkiler, girişimci ve insani dış politika çerçevesinde derinleştirilip çeşitlendirilecek. Kimyadan eczacılığa, bilgisayar, elektronik ve optikten makine ve ulaşım araçlarına kadar orta yüksek ve yüksek teknoloji çeşitli sektörler öncelikli alanlar olarak belirlenmişti. Afrika ve Latin Amerika'ya yönelik ortaklık ve açılım politikalarıyla Yeniden Asya girişimine de somut hedefler doğrultusunda devam edilecek. Böylece, Avrupa, Asya, Afrika ve Amerika kıtalarına yönelik ihracatın, söz konusu sektörlerde de artırılması öngörülmüyor.

EXIMBANK İÇİN DE GÜNCELLEME YAPILACAK

Türk Eximbank'ın iş modeli uluslararası en iyi uygulamalar dikkate alınarak güncellenecek, fonlama imkanları öncelikle KOBİ'lerin ihracatıyla yüksek teknoloji ve katma değerli ihracatın finansmanında kullanılacak. Elektronik ticaret pazar yerlerinde mikro işletmeler, küçük ve orta büyüklükteki işletmelerle esnafın haklarını koruyucu tedbirler alınarak daha adil ve şeffaf piyasa yapısı sağlanacak. Hizmet ihracatçıların verimlilik düzeyleriyle rekabet güçlerinin artırılması için güncellenen devlet yardımı programları uygulamasına devam edilecek. Bilişim, yazılım, dijital oyun, telekomünikasyon, finansal teknolojiler (fintek), akıllı şehircilik alanlarında sektörlerin yurt dışına açılması ve ihracatının artırılmasına yönelik

sektöre özel kurgulanan destekler verilecek. Ülkenin küresel rekabet gücünün artırılması ve dışa bağımlılığın azaltılması için ihtiyaç duyulan aşı, ilaç, tıbbi cihaz, tanı kiti ve yapay zeka tabanlı sağlık teknolojilerinin geliştirilmesine yönelik projeler desteklenecek. Lojistik açıdan kritik önemi olan bölge ve ülkelerde "Yurt Dışı Lojistik Dağıtım Ağı" kurulmasına ve işletilmesine yönelik destek sağlanacak. Serbest bölgelere yüksek teknoloji içeren yatırımlar çekilerek, ekonominin rekabet gücü artırılacak. İhracatta yeni rekorlar ve iş süreçlerinin hızlandırılması amacıyla gümrük idareleri ve kapılarının işlem kapasiteleri güçlendirilecek ve altyapıları yenilenecek. Gümrüklü sahalarda yerli teknolojiler yaygınlaştırılarak, kaçakçılıkla mücadelede etkinlik artırılacak.





BTSO TAM, Yeni Arabulucuları Bursa'ya Kazandırmaya Devam Ediyor

Alternatif uyuşmazlık çözüm yöntemlerinin geliştirilmesi noktasında faaliyetlerini sürdüren BTSO Tahkim ve Arabulucuk Merkezi tarafından, Uludağ Üniversitesi işbirliğinde düzenlenen Temel Arabuluculuk Eğitimleri'nin sertifika töreni Oda Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi. Adalet Bakan Yardımcısı Zekeriya Birkan konuşmasında, dünyanın geldiği nokta itibariyle karmaşık, uzayan, usulü fazla olan hukuk formüllerine ticaret erbabının çok sıcak bakmadığını dile getirdi.

“BTSO, TAHKİM VE ARABULUCULUĞU ÜLKE GÜNDEMİNE TAŞIDI”

Adalet Bakan Yardımcısı Zekeriya Birkan, Bursa'nın dünyaya yönlerini çevirmiş, büyük yatırımlar yapan ve nüfusa göre milli geliri en yüksek, üretimi en yüksek olan şehirlerden biri olduğunu söyledi. BTSO'nun tahkim ve arabuluculuk noktasında önemli bir misyon üstlendiğini ifade eden Birkan, “BTSO, büyük bir öngörüyle Türkiye'deki oda borsalar arasında kurulan ilk tahkim arabuluculuk merkezi olan BTSO TAM'ı açıp Türkiye'nin gündemine taşıdı. BTSO bu anlamda her zaman önde gelen bir kurum.” dedi.

“TİCARİ DAVALARIN ARABULUCULUK İLE ÇÖZÜLME ORANI YÜZDE 53”

Dünyanın geldiği nokta itibariyle karmaşık, uzayan, usulü fazla olan hukuk formüllerine ticaret erbabının çok sıcak bakmadığını ifade eden Birkan, “Dünya genelinde iyi bir hukuk sisteminin olduğu; hızlı, pratik, iki tarafında kazandığı çözüm odaklı sistemlere yönelme var. Tarafların arabuluculuk merkezlerinde uzlaştığı bir sistemin oluşması için çalışıyoruz. Ticari davaların arabuluculuk ile çözülme oranı yüzde 53. Bu bağlamda arabuluculuk eğitimiyle beraber üretilecek çözümlerin de artacağını düşünüyorum.” dedi.

“BTSO TAM İLE ETKİN ÇALIŞMALAR GERÇEKLEŞTİRİYORUZ”

BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, kurumları ve demokrasiyi güçlendiren, öngörülebilen yatırımlara ve yeni iş olanaklarına zemin hazırlayan en temel dinamiğin hukuk sisteminin ideal yapısı olduğunu ifade etti. Başkan Burkay, “Bu kapsamda Adalet Bakanlığımızın yargıda reform çalışmalarıyla

hukukun kolaylaştırıcı imkânlarını harekete geçirmesi, iş hayatında ihtilafa düşen tüm taraflar için dönüm noktası niteliğindedir. Odamız bünyesinde, 2015 yılından itibaren hizmet vermeye başlayan BTSO Tahkim ve Arabuluculuk Merkezimiz de bu vizyon doğrultusunda hayata geçti. Taraflar arasında karşılıklı kazanca dayanan, adalete erişimi hızlandıran ve toplumsal barışa katkı sağlayan bu merkezlerimiz sayesinde yargı sistemi de aşırı iş yükünden kurtulmuş oldu. İş dünyasının çatı kuruluşu olarak ülkemizde ilk ileri arabuluculuk eğitimlerini düzenlediğimiz BTSO TAM ile Bursa'da tahkim hakemi, arabulucu ve uzlaştırıcı yetiştirilmesinde de etkin çalışmalar gerçekleştiriyoruz.” dedi.

“EĞİTİMLERİMİZDEN 400'DEN FAZLA KATILIMCI FAYDALANDI”

Son bir yılda 250 arabuluculuk müzakeresine ev sahipliği yaptıklarını kaydeden başkan Burkay, “Bu görüşmelerin yüzde 70'inin uzlaşa ile sonuçlandığını ve oranın giderek yükseldiğinin altını özellikle çizmek istiyorum. BTSO olarak Uludağ Üniversitemiz ile işbirliğinde düzenlediğimiz ileri arabuluculuk eğitimleri, uzlaştırma sertifika programları ve uluslararası tahkime giriş eğitimlerimizden de bugüne kadar 400'den fazla katılımcı faydalandı. Arabuluculuğun dava şartı olarak yasal düzenlemeye kavuşmasında BTSO olarak bizlerin de talepleri ve önemli katkıları oldu. Diğer taraftan kira uyuşmazlıklarında 'arabulucu' zorunluluğu da Odamızın çalışmaları kapsamında yer alan bir düzenleme. Alternatif

uyuşmazlık çözüm yöntemleri ülkemizde daha da gelişecektir. Bizler de iş ve hukuk camiamızın yanında olmaya devam edeceğiz.” dedi.

“ÜNİVERSİTEMİZİN BU İŞBİRLİĞİNİ ÖNEMLİ GÖRÜYÖRÜM”

Bursa Uludağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet Saim Kılavuz, üniversitelerin temel fonksiyonlarının eğitim-öğretim faaliyeti gerçekleştirmek, bilimsel teknolojileri araştırıp geliştirerek topluma hizmet etmek olduğunu belirterek, “Bu anlamda üniversiteler merkezi yönetimle, yerel yönetimlerle, sivil toplum örgütleriyle, odalar ve borsalar ile işbirliği faaliyeti yürütürler. Dolayısıyla bu çerçevede gerçekleştirdiğimiz sertifika törenimizin önemli olduğunu düşünüyorum.” dedi.

“TOPLUM BU TÜR UYGULAMALARDAN DAHA FAZLA YARARLANACAK”

Bursa Cumhuriyet Başsavcısı Ramazan Solmaz, arabuluculuk yönteminin öneminden bahsederek, “Burada bulunmamızın temel nedeni olan arabuluculuk faaliyeti, Adalet Bakanlığımızın, oda ve borsa başkanlarımızın katkılarıyla birlikte bugünkü halini aldı. BTSO'ya da katkıları için teşekkür ediyorum.” dedi. Konuşmaların ardından protokol üyeleri, eğitimleri tamamlayan 85 kursiyere sertifikalarını takdim etti. Programa, BTSO Yönetim Kurulu Üyesi ve BTSO TAM Divan Başkanı Irmak Aslan, BTSO Yönetim Kurulu Üyeleri Aytuğ Onur, Haşim Kılıç ile Yüksel Taşdemir de katıldı.





BUTEKOM, Bursa Sanayisini Geleceğe Hazırlıyor

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın (BTSO) vizyonu ile yeni bir kimlik kazanan Bursa Teknoloji Koordinasyon ve Ar-Ge Merkezi (BUTEKOM), sahip olduğu 2 ayrı mükemmeliyet merkezi ile tekstil, kompozit, otomotiv ve kimya başta olmak üzere farklı sektörlerdeki firmaların Ar-Ge ve inovasyon odaklı çalışmalarına güç katıyor. Yenilikçi çözümler üreten merkez, şimdiye kadar 800'ün üzerinde firmaya hizmet verirken, 23 binden fazla test, 500'ün üzerinde ise muayene işlemi gerçekleştirdi.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde (DOSAB) 13 bin metrekare alanda faaliyet gösteren BUTEKOM'un çatısı altındaki Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi (TTTMM) ile İleri Kompozit Malzemeler Araştırma ve Mükemmeliyet Merkezi (İKMAMM) yenilikçi bir üniversite -sanayi işbirliği modeliyle, tekstilden otomotive, kompozitten enerjiye kadar birçok sektörün yüksek katma değerli üretim hedeflerine destek sağlıyor. Bursa'nın en gelişmiş teknik altyapı laboratuvarlarına sahip olan BUTEKOM, firmaların Ar-Ge odaklı büyüme yolculuğuna rehberlik etmeye devam ediyor. Faaliyetlerini uluslararası standartlar doğrultusunda TS EN ISO/IEC 17025:2017'ye göre sürdüren merkez,

ILAC ve TÜRKAK akreditasyonlarından sonra TÜV NORD tarafından yapılan denetimini başarıyla tamamlayarak uygunluk değerlendirme kuruluşları için en prestijli belge olan ISO/IEC 17025'i de almaya hak kazandı.

ÜNİVERSİTE-SANAYİ İŞBİRLİĞİNİN EN SOMUT ÖRNEĞİ

TTTMM ve İKMAMM, Bursa Uludağ Üniversitesi ortaklığı ile tekstil ve teknik tekstil alanlarında ve kompozit malzeme teknolojileri alanında lisansüstü eğitim, temel araştırma, uygulamalı araştırma, ürün geliştirme, üretim ve ticarileştirme faaliyetleri gerçekleştiriyor. Lisans üstü öğrencileri ve doktora sonrası araştırmacılar, öğretim üyeleri ve mühendisler prototip üretiminde yer alıyor. TTTMM ve İKMAMM'ın aynı çatı altında kurulmuş olması da tekstil, teknik ve fonksiyonel tekstiller, malzeme ve kompozit malzeme alanlarında çok disiplinli araştırma, öğrenme ve üretimin yer aldığı bir ekosistem oluşturuyor.

TÜRKİYE'NİN EN KAPSAMLI YANMA LABORATUVARI

Türkiye'nin en kapsamlı yanma laboratuvarlarından birinin yer aldığı İKMAMM, raylı sistemler, otomotiv ve havacılık sektörlerinde kullanılan ekipmanların yanma testlerinin Türkiye'de yapılmasına imkân sağlıyor. Sanayiciler daha önce yurt dışında yüksek

maliyetlerle gerçekleştirmek zorunda kaldıkları söz konusu testleri çok daha uygun maliyetlerle, hızlı ve güvenilir bir şekilde merkezde gerçekleştirebiliyor.

REKABETÇİLİĞE 'MÜKEMMEL' YATIRIM

İKMAMM, bölgedeki rekabet gücünün artmasını ve Ar-Ge çalışmaları ile yerli katma değeri yüksek teknolojik ürünlere geçiş noktasında köprü görevi üstleniyor. Bölgede kompozit malzeme üretimi yapan ilgili sektöre hizmet eden İKMAMM aynı zamanda TTTMM'nin tamamlayıcı kuruluşu konumunda. İki kuruluşun aynı binada ve aynı elden yönetiliyor olması, ortak alanlar, ortak personel ve laboratuvarları kullanıyor olması, her iki projenin de daha efektif bir hale gelmesini imkân sağlıyor.

23 BİNDEN FAZLA TEST, 500'Ü AŞKIN MUAYENE

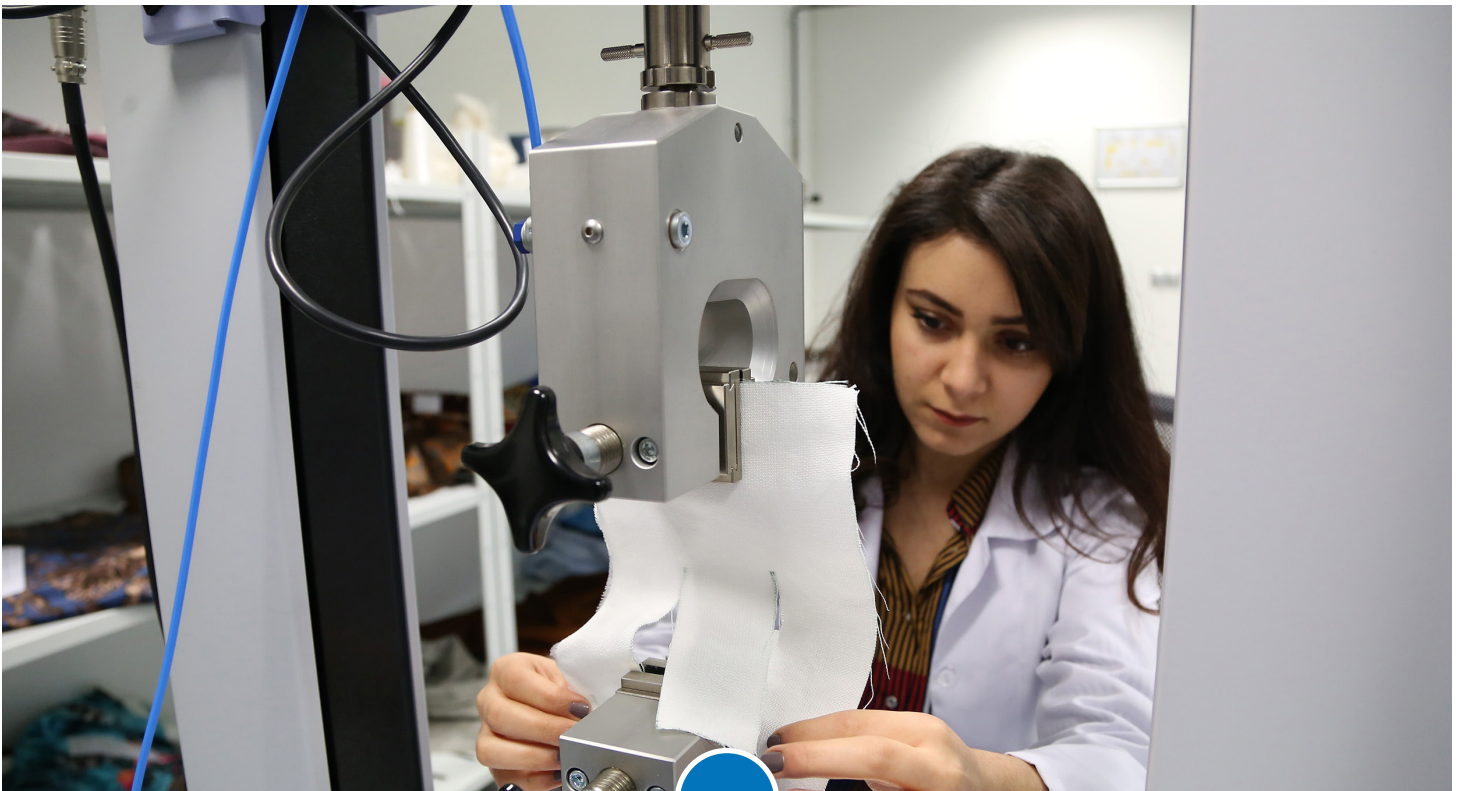
BTSO ve BUTEKOM Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, Oda olarak Bursa'nın ve Türkiye'nin ileri teknoloji üretimini artırmaya dönük projeler geliştirdiklerini söyledi. Başkan Burkay, Türkiye'nin nitelikli üretim hedefleri doğrultusunda hayata geçen BUTEKOM'un tekstilden otomotive, savunma sanayisinden raylı sistemlere kadar farklı sektörlerdeki firmalara sunduğu hizmetlerle firmaların rekabetçi yapılarını güçlendirmeyi sürdürdüğünü söyledi. İbrahim Burkay, BUTEKOM'un 2017 yılından bu yana farklı sektörlerde 400'den fazla firmanın 23 binin üzerinde test, 500'ün üzerinde muayene işlemini gerçekleştirdiğinin de altını çizdi.

ULUSLARARASI NİTELİKTE ARAŞTIRMA MERKEZİ

BUTEKOM'un firmalara ürünlerini uygun koşullarla ve güvenli bir şekilde dünya standartlarında test ettirme imkânı sunarken, kaynakların ülke sınırları içinde kalmasını sağladığını dile getiren İbrahim Burkay, "Test analiz ve muayene hizmetleri başta olmak üzere proje, numune üretimi, teknik raporlar ve teknik danışmanlık gibi birçok kurum ve kuruluşla işbirlikleri yürüten BUTEKOM, 'alanında yeni test ve analiz metotları geliştiren çok amaçlı uluslararası bir araştırma merkezi' vizyonuna sahip. Güçlü altyapısı ve yetkinlikleriyle BUTEKOM, kentimizin ve ülkemizin geleceğine yönelik bir yatırım." dedi.

DIŞA BAĞIMLILIĞI AZALTIYOR

Başkan Burkay, mükemmeliyet merkezlerinin firmaların Ar-Ge ve know-how ihtiyaçlarının karşılanması, uluslararası düzeyde kaliteli ve özgün bilgiye ulaşılabilmelerini amaçladığını kaydetti. BTSO Yönetim Kurulu Başkanı Burkay, sektörlerin test, analiz ve muayene hizmetlerinde dışa bağımlılığını mükemmeliyet merkezleriyle azaltmayı hedeflediklerini de vurguladı. İbrahim Burkay, "Merkezimizin almaya hak kazandığı akreditasyon belgesi, test süreç ve sonuçlarının uluslararası alanda kabul görmesi, güvenilir ve tarafsız olması anlamına geliyor. BUTEKOM laboratuvarlarında akreditasyon sürecinin tamamlanması, analiz talep eden firma sayısında artış oluşturmalarının yanı sıra; işbirliği çalışmalarına da öncü oldu." ifadelerini kullandı.





Yeşil Çevre, Romanya'da Örnek Alınacak

Bursa'da su arıtma hizmeti veren Yeşil Çevre Hizmet ve İşletme Kooperatifi'ni ziyaret eden Rumen heyet, tesisteki çalışmaları örnek alarak ülkelerine taşımayı hedeflediklerini söyledi.

Yeni yatırımlarla kapasitesini ve hizmet alanını genişletmeyi amaçlayan ve bu nedenle unvanı değişen S.S. Yeşil Çevre Hizmet ve İşletme Kooperatifi'ndeki çalışmalar, Avrupa ülkelerinin öncelikli gündeminde yer almaya devam ediyor. Romanya'dan gelen heyet, kooperatifteki çalışmaları hayranlıkla inceledi.

'ÜLKEMİZDE MODEL OLARAK GÜNDEME ALACAĞIZ'

Muharrem Karabulut'un başkanlığını yaptığı Yeşil Bursam Derneği'nin organizasyonu ile Avrupa Birliği Romanya Ulusal Ajansı'nca kabul edilen 'Barış İçinde Büyütüyoruz' adlı Erasmus projesi kapsamında Ramnicu Kenti Güzelleştirme Derneği Başkanı Volodea Mateavici ile Sarat Belediye Meclis Üyesi Florin Ceparu ve beraberindekiler ile Romanya ve Türkiye'nin dört bir yanından gençler, Bursa'daki temaslar kapsamında S.S. Yeşil Çevre Hizmet ve İşletme Kooperatifi'ne inceleme gezisi düzenledi. Kooperatif Genel Müdürü Mehmet Aydın'dan tesiste yürütülen çalışmalar ve projeler hakkında bilgi alan heyettekiler, daha sonra arıtma çalışmalarını yerinde inceledi. Rumen heyetin Başkanı Volodea Mateavici, ilk defa bu denli kapsamlı hizmet veren bir arıtma

tesisi gördüklerini ve Avrupa standartlarında yapılan çalışmalardan çok etkilendiklerini dile getirdi. Mateavici, ülkelerine döndüklerinde Yeşil Çevre'deki modeli örnek alarak daha çevreci bir üretim modeli anlayışı için girişimlerde bulunacaklarını dile getirdi.

'DENEYİMLERİMİZİ PAYLAŞMAYA DEVAM EDECEĞİZ'

Temelinin atıldığı 1998 yılından bu yana Yeşil Çevre'nin önemli dönüşümler geçirdiğini ve büyük yatırımlarla rol model olmaya devam ettiğini dile getiren S.S. Yeşil Çevre Hizmet ve İşletme Kooperatifi Genel Müdürü Mehmet Aydın da "Tesisimizin hizmet yelpazesini genişleterek sorumlu olduğumuz bölgelerde ortaklarımızdan aldığımız güçle çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bursa'nın doğusundaki 3 organize sanayi bölgesi ile Gürsu ve Kestel'in arıtma çalışmaları noktasında çevre dostu üretime önemli katkılar sağlarken hem yurt içinde, hem de yurt dışında örnek alınmamız bizi çok mutlu ediyor. Hem atık su arıtma, hem çevre danışmanlığı alanlarında verdiğimiz hizmetlere yenilerini eklemeyi hedefliyoruz. Adeta kabına sığmayan bir tesis olarak deneyimlerimizi hem ülkemizdeki, hem de sınırlarımızın dışındaki ilgililerle paylaşmaya devam edeceğiz. Gelecek nesillere temiz su kaynakları bırakma hedefi doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz" ifadelerini kullandı.



BUÜ, AB Proje deneyimi olan akademisyenlerin listesi çıkardı

Bursa Uludağ Üniversitesi (BUÜ), akademisyenlerinin AB Projeleri alanında başvurularını ve başvurdukları projelerin kabul oranlarını arttırmak amacıyla bu konuda deneyimi olan akademisyenlerin listesini hazırladı.

BUÜ bünyesindeki akademisyenlerin AB projelerindeki deneyimlerini araştıran BUÜ Teknoloji Transfer Ofisi, detaylı bir liste oluşturmayı başardı. Yürütülen çalışmalar hakkında bilgi veren Genel Müdür Prof. Dr. Recep Eren; "Bu araştırmayı yaparken AVESİS veritabanımızı, Akademisyen Kataloğumuzu ve BAP Biriminde kayıtlı proje bilgilerini kullandık. Akabinde her fakültemizde AB Projesi deneyimine sahip akademisyenlerimizin listesini çıkarttık. Fakülte Dekanlarımıza mail attık ve ilgili fakülteden listeye ekleyebileceğimiz başka akademisyenlerin olup olmadığını sorguladık. Aldığımız geri dönüşler neticesinde kapsamlı bir liste oluşturduk. Bu çalışmadaki ana amacımız; akademisyenlerimiz bir AB projesine başvurmak isterse, kendi fakültesindeki akademisyenlerin hangi proje çeşitlerinde deneyime sahip olduğunu görebilmeleri ve ihtiyaç duyması halinde o alanda deneyim paylaşımı yapabilmeleriydi. AB Projeleri alanında deneyimli akademisyenlerimizin bu alanda çalışma yapacak akademisyenlerimize hiç çekinmeden yardım ve destek sağlayacaklarını biliyoruz. Bizler de Bursa Uludağ TTO ekibi olarak bu alanda her zaman desteğe hazır olacağız" dedi.





M. BİROL AKSEL

Bursa Model Fabrika Direktörü

BİR GÖZÜMÜZ MİKROSKOPTA, DİĞER GÖZÜMÜZ TELESKOPTA

Değişim, dönüşüm ve gelişim bu yüzyılın öncelikli gerçekleri. Ancak bunlarla birlikte öngörülemezlik, belirsizlik, riskler, tehditler ve fırsatlar da hemen arakasından geliyor. Tüketici alışkanlıkları ve davranışları değişiyor. Yeni trendler, talepler, ihtiyaçlar doğuyor ve gelişiyor. Bütün bunlara cevap verebilmek için ise kurumlar ve kuruluşlar; iş modellerini, iş yapış şekillerini değiştirerek odaklarına çeviklik, esneklik, yüksek hız, verimlilik, üretkenlik ve dayanıklılığı koyarak yollarına devam etmek istiyor.

Geçmişte bildiğimiz piyasa gerçeği olarak kabul edilen 'büyük balığın küçük balığı yuttuğu' tema, günümüz yeni normalinde çevik, hızlı ve esnek olanın kazandığı sistematığa dönüştü. Değişimi görüp dönüşüme geçmek hem bireyler, hem de kurumlar için gerekli ama zorlu bir süreç. Aslına bakarsanız da dönüşümü tetikleyen zorluklar...

Değişimin hızını belirleyen ise bilim ve teknolojiadaki hızlı ilerleme. Bilişim teknolojilerini, dijitalleşmeyi, akıllı-bağılantılı-otonom üretim sistemlerini çağımızın gerçeği olarak kabul ediyoruz. Bu süreçte başarılı olmak, değer üretmek için önceliğimiz, bu yapısal dönüşümü nasıl daha iyi yönetebileceğimiz olmalı. Günümüzde insan kaynaklarımızı, stratejimizi ve operasyonel süreçleri iyi organize ederek, yönetip yönlendirmemiz de ayrıca büyük önem arz etmekte.

İşte tam burada çözüm önerimiz... Olayları incelerken '**bir gözümüzle mikroskopa, bir gözümüzle de teleskoba**' bakmamız gerektiğidir. Başınız ağrıyabilir, gözleriniz sulanabilir, görüntü 'flu'laşabilir. Ancak bugünü ve yarını yönetmeye talipiysek, iş hayatınızda bazı temel değişiklikler yapmamız gerekir. En önemlisi de konfor alanımızdan çıkmak. Yeni normalde bundan başka seçeneğimiz de yok. Hem mikro perspektiften olaylara bakabilmeliyiz, hem de makro düzeyde. Yarının dünyasının nereye doğru yol aldığını anlamak için yeni teknolojileri, geleceğin trendlerini, kısaca dünya denklemini iyi okumalıyız.

Burada başarıya giden yolda etkili yaklaşımlardan birisi de '**stratejik öngörü**' geliştirme olmalıdır. Küresel terminolojide günümüzde yaşadığımız öngörülemezlik ve belirsizlik karşısında çıkış noktası stratejik öngörü yaklaşımı olarak görülmekte. Stratejik öngörü ile günümüzü anlayıp gelecekte olacakları tahmin etme, bunları iyi okuma, derin analiz etme, şekillendirme ve gelişmelere adapte olma beceri-kabiliyeti elde edebiliriz.

Stratejik öngörü ile:

- Şirketler geleceğe hazırlanmakla ve standartlara uymakla kalmaz, standartları ve geleceği inşa ederler.
- Liderler; kriz ortamı oluşmadan kriz konularını öngörerek risk analizi yapar, riskleri modeller, senaryolaştırır ve değerlendirir. Belirsizliklerde ise '**doğru kestirim**' yapar ve doğru çıktılara ulaşır.

Senaryolarla çözüm üretmek, tüm senaryolara karşı önlem almak; modelleme, senaryo planlaması ve gelecek kurgusu yapmak, kurumsal hayattaki liderler için stratejik önem arz eden araçlardan birkaçıdır. Burada önemli olan; sürdürülebilir-yönetilebilir **sistematik altyapıyı** kurmak ve sonrasında bu yapıya veriyi anlamlı hale getiren, veri analitiği odaklı **analitik modellemeyi** ilave etmek olacaktır.

Son aşama olarak ise yürütülen faaliyetlerin getirdiği katma değeri **etki analizi**, ara performans ölçümleri ile takip eden **stratejik bakış açısının** devreye girmesi olacaktır. İşte bütün bu organizasyonların sonucunda; sorunun kök sebebinin bulunması, kaynağında yok edilmesi, tekrar etmesinin engellenmesi bile yeterli olmayacaktır. Bozulmaları '**düzeltilmek**' bizi istenen sonuca götürmeyecektir. Sorunu çözmek değil, sorunun çıkma noktalarını öngörüp yok etmek önem arz edecektir. 'Nirvanaya giden yol' olarak nitelendirilen bu çözümleme; **temizlik yapmak** değil, **kirletmemek** olarak özetlenebilir.



Türkiye Ev Tekstili Tasarım Yarışması'nda Final Heyecanı

UTİB'in, 2011 yılında genç tasarımcıları sektöre kazandırmak amacıyla; Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) koordinatörlüğü ve T.C. Ticaret Bakanlığı desteği ile başlattığı Türkiye Ev Tekstili Tasarım Yarışması, 11 yıldır genç tasarımcıların geleceğine ışık tutuyor. Bu yıl 12'ncisi düzenlenecek olan yarışmada dereceye girenler kariyerlerini inşa etmelerine katkı sağlayan birçok ödül de kazanırken, Ticaret Bakanlığı'nca uygun görülen finalistler ise dünyanın önemli tasarım akademilerinde eğitime gönderiliyor. Üniversitelerin tasarım bölümünde eğitim gören öğrencilerin yoğun ilgi gösterdiği yarışmada 3'üncü elemeyi geçen Duru Dodanlı, Enise Bayar, Gizem Bağaç, Nursima Bingöl, Özge Özkan, Sevdâ Kanalcı ve Zeyneb Sağır finalde dereceye girmek için yarışacaklar.

ÜRETİM SÜRECİNE FABRİKA GEZİLERİ İLE DESTEK

Çevreye en az seviyede etki edecek dönüştürülebilir ürünler tasarlamak ve üretim alışkanlıklarını değiştirmeye katkıda bulunmak amacıyla bu yıl 'eko-bilinç' temasıyla düzenlenen yarışmada son aşamaya kalan 7 finalist hem final eleme adımı hazırlanmak hem de koleksiyonların endüstriye uyarlanması ve ticarileşmesi, pafta geliştirme ve sunum koçluğu eğitimlerine katılma imkanına sahip olacaklar. Final sunumlarına hazırlamak amacıyla birebir eğitimlerin verileceği 7 finalist, aynı zamanda UTİB üyesi

ihracatçı firmalardan uygunluk alınabilmesi ve koşulların uygun olması durumunda fabrika gezileri ile endüstriyel üretim süreçlerini gözlemleyebilme şansı yakalayacak. Her aşama sonunda dereceye girmeye hak kazanan ilk 3 finalist ise 6 aylık çevrimiçi İngilizce eğitimi, tasarım tescil imkânı ve yurtdışı tasarım bursuna başvurma imkânına sahip olacak. Birinci ise 1 yıllık EAT Jakarlı Dokuma Tasarım Programı Lisansı ve Kullanıcı Eğitimine hak kazanacak.

NİTELİKLİ TASARIMCILARI SEKTÖRE KAZANDIRIYORUZ'

Günümüzde özellikle giyimlik kumaş ve ev tekstili konusunda Türkiye'nin küresel pazar trendlerini belirleyici konumda olduğuna dikkati çeken UTİB Yönetim Kurulu Başkanı Pınar Taşdelen Engin, Ar-Ge, inovasyon ve markalaşma için sektöre nitelikli tasarımcıların kazandırılması gerektiğini vurguladı. Engin, "Tekstil sektörünün dünya pazarlarında daha çok duyulması ve her türden alıcıya hitap edebilmesi adına UTİB olarak gerek eğitim programları gerekse Start-Up projelerimizle genç yeteneklerin kazandırılması noktasında desteklerimizi sürdürüyoruz." dedi.



“İndirim Zincir Marketlere Karşı Perakende Yasası Şart”

İstanbul'daki YZB 2022 buluşmasında Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak ile görüşen Bursa PERDER Başkanı Haşim Kılıç, indirim zincir marketlere karşı Perakende Yasası'nın bir an önce hayata geçmesini beklediklerini söyledi.

Organize gıda perakendesinin yerel zincir market temsilcileri ile sektörün önde gelen üretici ve tedarikçi markalarını bir araya getiren 13. Yerel Zincirler Buluşuyor (YZB) 2022 Konferansı ve Fuarı, İstanbul Haliç Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi. Bursa Perakendeciler Derneği (Bursa PERDER) üyelerinin çıkarma yaptığı buluşmada yeni iş birliklerinin temeli atıldı.

‘BAKAN YARDIMCISI İLE SORUNLARIMIZI GÖRÜŞTÜK’

Perakende sektöründeki iş birliği kanallarını güçlendiren ve sektörün en büyük organizasyonu olan YZB 2022 buluşmasına 50'ye yakın üye ile çıkarma yaptıklarını belirten Bursa PERDER Yönetim Kurulu Başkanı Haşim Kılıç, “Perakende sektörümüzün geleceğine ışık tutan ve iş geliştirme noktası olarak her yıl Türkiye Perakendeciler Federasyonumuzun

başarıyla gerçekleştirdiği buluşmada hem tedarikçi firmalarla yeni iş birliklerinin temelini attık, hem de üyelerimiz arasındaki dayanışmayı pekiştirdik. Dolu dolu bir programda Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak ile de sektörümüzün sorunlarını ele alma fırsatı bulduk” diye konuştu.

‘PERAKENDE YASASI İLE ÖNLEM ALINMALI’

‘Yeniden Yerele’ temasıyla düzenlenen buluşmada sektörün öncelikli gündem başlıklarını 2 gün boyunca ele aldıklarını kaydeden Haşim Kılıç, “Federasyon Başkanımız Ömer Düzgün’ün de dile getirdiği gibi discount (indirim) zincir marketlerin gıda perakendesindeki payının yüzde 81’e ulaşmasının öngörüldüğü bir dönemde, sektörümüzün sorunlarını etraflıca istişare ettik. Bu zincir marketler ile ilgili önlem alınmaması halinde sadece sektör temsilcilerimiz ve tedarikçilerimiz değil, tüketicilerimiz de zarar görecektir. Bu noktada Perakende Yasası’nın, sektörümüzün hassasiyetleri dikkate alınarak uygulamaya alınmasını talep ediyoruz. Haksız rekabetin önüne geçilmesi halinde yerel zincirler olarak yeni yatırımları hayata geçirmeye, istihdama katkıda bulunmaya kararlılıkla devam edeceğiz” ifadelerini kullandı.



Dünyanın Uzay Endüstrisi Liderleri GUHEM'de Buluştu

Plan-S, Roketsan, Türksat, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) ve Savunma ve Havacılık Sanayii İmalatçılar Derneği'nin (SASAD) destekleri ile Altair Enterprises tarafından organize edilen ve Türkiye'de ilk kez gerçekleşen Uluslararası Uzay Kongresi sona erdi. 9-11 Eylül tarihleri arasında GUHEM'de düzenlenen kongre kapsamında uzay endüstrisini daha ileri seviyelere taşımak amacıyla alandaki son gelişmeler, yaklaşımlar ve küresel konular ele alınarak fikir paylaşımları yapıldı.

"GUHEM ULUSLARARASI ARENADA ÇALIŞMALARINI SÜRDÜRÜYOR"

Uluslararası Uzay Kongresi'nin Türkiye'de ilk kez gerçekleşmesine vesile olmaktan gurur duyduklarını ifade eden GUHEM Genel Müdürü Halit Mirahmetoğlu kongre ile ilgili şunları söyledi: "Kongreye 18 ülkeden uzay alanında çalışmalar yürüten 100'ün üzerinde konuşmacı katıldı. Bizim için çok heyecan verici bir deneyim oldu. Kongre, sektörün ileri gelenlerine ülkemizin uzay alanındaki potansiyelini tanıtmamıza imkan sağladı. Ayrıca ülkemizde uzay alanında faaliyet gösteren pek çok şirketin de yabancı şirketlerle yeni işbirlikleri kurması noktasında önemli

bir platform oluşturdu. GUHEM olarak uzay farkındalığını artırmak için çalışan bir kurumuz. Bu farkındalığı oluşturmak için sadece yerel değil uluslararası arenada da büyük işler başarıyoruz. Bu kapsamda ülkemizi yurt dışında temsil edecek çeşitli etkinliklere katılıyor ve bu tür etkinlikleri ülkemize kazandırmak için de elimizden geleni yapıyoruz. Kongremize destek veren tüm kurumlarımıza, 3 gün boyunca bizlerle birlikte olan tüm konuşmacılarımız ile yerli ve yabancı tüm konuklarımıza teşekkür ediyoruz."

SEKTÖRÜN LİDER OYUNCULARI GUHEM'DE BULUŞTU

Kongreye Türkiye ve dünyadan sektörün lider şirketleri katıldı. ESA yetkilileri ile birlikte Spire, GMV Aerospace and Defence, Redwire Space Europe, Planet, AAC Clyde Space, Maxar Technologies, Nanoracks Europe, Beyond Gravity, Roketsan, Türksat, PlanS, Arianespace gibi uydu, yazılım ve donanım şirketlerinden uzman isimler uzay sektörünü tümüyle ele aldı.



TANK İÇİN KUMAŞ DOKUYUP İHRACAT YAPTI

Tekstil alanında faaliyet gösteren, sahip olduğu kabiliyetlerle savunma sanayisi için çözümler üretir hale gelen Türk şirketi, Yeni Zelanda gibi dünyanın bir ucuna ihracat yapmaya başladı. Fendi Tekstil Mimarlık İnşaat Savunma Sanayi Müdürü, Tasarımcı-Mimar Ayşenur Orak; ürünleri arasında helikopter, tank ve zırhlı araç koltukları, pilot minderi, pilot çantası, emniyet kemerleri ve yanmaz askeri kumaşlar bulunduğunu söyledi. Geçen yıl ihracata başladıklarını bildiren Orak, Yeni Zelanda ve Singapur'un aralarında bulunduğu ülkelere paraşüt kordonu, pilot boyunluğu gibi ürünler ihraç ettikleri bilgisini verdi.



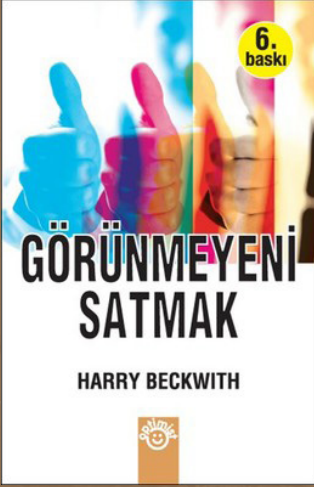
ZEYTİN HASADI İÇİN DAHA AZ ENERJİ

Dokuz Eylül Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü öğrencilerince geliştirilen ve piyasadakilere göre ucuza mal edilen olan makine, hem daha hızlı hem de daha az enerji kullanıyor. Ürünlerinin yerli ve milli olduğuna işaret eden öğrenci İzem Begüm Yeşilyurt, "Zeytin hasat makineleri en az 750 vat ile çalışıyor. Biz bunu 300 vata kadar indirmeyi başardık. Örneklerinin 3,5 katı geniş alanda hasat yapıyor. Geniş olması nedeniyle hasat süresini de kısaltıyor. Biz bu ürünü 2 bin 200 ila 2 bin 400 lira aralığında mal ettik. Piyasadaki ürünler 8-9 bin liradan başlıyor. Biz daha ucuza milli bir ürün ürettik" açıklamasını yaptı.



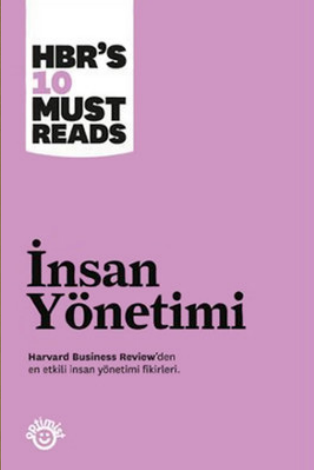
BOR MADENİNDEN PİL ÜRETTİ

Tayko Pil Üretim AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Tayfun Koçak, TÜBİTAK desteğiyle kurduğu firmada bor ile bitki katkılı, çevreyi koruyan uzun ömürlü lityum iyon pil üretti. 3 voltluk CR-2032 sınıfı lityum iyon pil ürettiklerini belirten Koçak, "Bor katkısı dolayısıyla normal pillere göre yüzde 20 daha uzun ömürlü olan pil, aynı zamanda içindeki bağlayıcı bitki özü nedeniyle çevreci. Bizim teknolojimiz, içinde bor katkısı kullanarak kapasitenin artırılması, çevreci, organik malzemeler kullanılarak hem kapasiteyi artırmak hem maliyetleri düşürmek hem de çevreci bir pil üretmektir" açıklamasını yaptı.



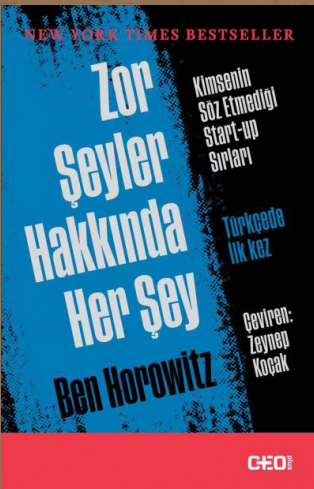
GÖRÜNMEYENİ SATMAK-Harry Beckwith

Gelmiş geçmiş en iyi 10 pazarlama kitabından biri olarak anılan Görünmeyi Satmak, hizmet ve ürün pazarlaması arasındaki farkı vurgulayarak hizmet satın almak isteyen müşterinin düşünce tarzını ve hizmet sektörünün işleyişini inceliyor. Ancak, hizmet sektörünü geniş bir çerçevede tanımlayarak, “ürün” gibi görünen, sözgelimi ünlü bir spor ayakkabısının pazarlanmasında bile satışa sürülenin ürünün ötesinde, bir insan ilişkisi, bir beklenti, bir duygu olduğuna da dikkat çekiyor. Örnekler bebek bakıcısı Kate'den Federal Express'e, çok farklı hacim ve konulardaki işlerden alınmış.



İNSAN YÖNETİMİ-Business Review

İnsan yönetimiyle ilgili hiçbir şey okumadıysanız buradan başlayabilirsiniz! İş dünyasında da değişmeyen tek şey değişimdir. Ya kendimizi buna adapte etmeli ya da demode olmayı, daha kötüsü, yok olmayı göze almalıyız. Yöneticilerin genellikle zorlandıkları alanlardan biri de insan yönetimi. Yönetim tarzlarını, sorumluluk-motivasyon dengesini, iyi performans gösterecek ekipler kurmayı önemli mücadele alanlarından biri olarak görüyoruz. İnsan yönetimi alanında uzmanlaşmış isimlerin Harvard Business Review'den derlenen 10 makalesi, iş hayatının hangi kademesinde olursa olsun, herkes için altın değerinde. Bu kitapta hem kendilerini hem de şirketlerini değişime hazırlamak isteyen yönetici ve çalışanların ihtiyaçlarını karşılayacak fikirleri bulacaksınız..



ZOR ŞEYLER HAKKINDA HER ŞEY-BEN HOROWITZ

Ben Horowitz, kendi teknoloji şirketi Opsware'i 1,65 milyar dolar gibi müthiş bir fiyatla, 2007'de Hewlett-Packard'a sattı. Bu başarı hikâyesi için çok zorlu dönemeçlerden geçti. Bir Start-Up kurmanın, kimsenin hakkında konuşmak istemediği zor yanlarını yaşayarak öğrendi. Küçük bir Start-Up'ta bile bir CEO gibi düşünüp davranmak, iyi yöneticileri işe almak, yol arkadaşını işten çıkarmak, şirket içi ayak oyunları ile baş etmek, girişimi doğru zamanda satmak ve daha nice “zor şey”, Horowitz'in deneyimleriyle bu kitapta yer buluyor. Mutlaka okunması gereken iş kitapları listelerinin, yayımlandığından bu yana daimi üyesi Zor Şeyler Hakkında Her Şey, Türkçede ilk kez okurlarıyla buluşuyor. Doğru tavsiyeler almak isteyen her yöneticinin mutlaka okuması gereken kitap.



Mesafeli Satışlar İçin Yeni Yükümlülükler

Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan Mesafeli Sözleşmeler Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik Resmi Gazete'de yayımlandı. Yönetmelikte, 1 Nisan'da Resmi Gazete'de yayımlanan Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun ile Kat Mülkiyeti Kanununda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun ile AB direktiflerine uyum sağlanması amacıyla düzenleme yapıldı.

TAKİP İÇİN SİSTEM KURULACAK

Değişiklikle, mesafeli sözleşmelerin büyük bir kısmının platformlar üzerinden yapıldığı dikkate alınarak satıcı/ sağlayıcı adına işlem yapan aracı hizmet sağlayıcılara aracılık ettikleri mesafeli sözleşmelere ilişkin bazı yükümlülükler getirildi. Buna göre, tüketicilerin talep ve bildirimlerini iletebilmelerine ve takip edebilmelerine elverişli bir sistemi kurulacak ve bu sistem kesintisiz açık tutulacak. Aracı hizmet sağlayıcısı, ön bilgilendirmenin yapılmasından, teyidinden ve ispatından, belirli hallerde bu bilgilerin doğruluğundan, bu bilgilerin ürüne ilişkin platformda yer alan reklamları ile uyumlu olmasından, gerçekleşen işlemlere ilişkin kayıtların tutulması ve saklanmasından, satıcı veya sağlayıcı adına bedel tahsil etmeleri halinde teslim veya ifa ile cayma hakkına ilişkin yükümlülüklerden sorumlu tutulacak.

CAYMA BİLDİRİMİ İÇİN 14 GÜN SÜRE

Tüketicinin tam ve doğru şekilde bilgilendirilmesi koşuluyla, tüketicinin malı satıcıya gönderme süresi cayma bildiriminin yöneltildiği tarihten itibaren 14 güne çıkarılırken, ayrıca cayma hakkının kullanımı halinde ortaya çıkan iade masraflarının mesafeli sözleşmede kararlaştırılması imkanı getirildi. Tüketicilerin istekleri veya kişisel ihtiyaçları doğrultusunda hazırlanan mallara ilişkin sözleşmelerde tüketicinin bilgilendirilmesi ve onayı ile 30 günlük azami teslim süresi yükümlülüğünün daha uzun süreler için belirlenmesine imkan sağlandı. Böylece, üretim süreci 30 günden fazla süren ve sipariş sonrası kişiye özel üretimine başlanan mallara ilişkin uygulamada karşılaşılan sorunlara çözüm getirilmesi amaçlandı.

KART LİMİTİ KORUNACAK

Kredi kartı ile yapılan ödemelerde cayma hakkının kullanılması halinde yasal olarak azami 14 gün içinde satıcı veya sağlayıcı ile aracı hizmet sağlayıcı tarafından tüketiciye yapılması zorunlu bedel iadelerine ilişkin olarak kart çıkaran kuruluşlara aktarılan tutarın kart çıkaran kuruluşa ulaşmasını takiben kartın kullanılabilir limitine tek seferde ilave edilmesi sağlanacak. Bu hükmün 1 Ocak 2023'te yürürlüğe girmesi öngörüldürken, bu düzenlemeyle tüketicilerin kredi limitlerinin haksız yere azalmasından dolayı finansmana ulaşmalarının önündeki engel kaldırılmış oldu. Yönetmelik, 1 Ekim 2022'de yürürlüğe girecek.



DOUBLE F

FOOD & FOREST
1889 BURSA

Essiz Lezzetler

DOUBLE F'fe



doublef_btso



@doublef.btso



@doublef_bursa